

LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCIALISATION DE PRODUITS ET SERVICES, PARCOURS COMMERCIALISATION DE PRODUITS ET SERVICES INDUSTRIELS

DOMAINE(S) :

DROIT - ECONOMIE - GESTION

DISCIPLINE(S)	Commerce Gestion Marketing Logistique
DURÉE DES ÉTUDES	2 semestres
NIVEAU DE RECRUTEMENT	Bac + 2
CRÉDITS ECTS	60 ECTS (30 ECTS par semestre)
COMPOSANTE(S)	IUT de Mantes en Yvelines
SITE(S) D'ENSEIGNEMENT	Mantes-la-Jolie
FORMATION DIPLÔMANTE	✓
FORMATION EN APPRENTISSAGE	✓
FORMATION CONTINUE	✓
LANGUE(S) D'ENSEIGNEMENT	Français

Cette licence professionnelle forme des cadres hautement qualifiés, capables de participer au développement commercial et marketing des entreprises industrielles (automobile, agroalimentaire, chimie, armement, pharmaceutique, énergie, plasturgie, etc.), et bénéficiant d'une double compétence technique et commerciale. De manière plus concrète, elle envisage de former des commerciaux aux spécificités des marchés industriels et des services interentreprises dans les domaines de la vente, de l'achat et du marketing : technicité et complexité des produits, diversité et compétences des interlocuteurs, risque financier important lié à la négociation, commercialisation des produits et des services à caractère technique.

Spécificités de la formation

La formation correspond à 470h d'enseignements (dont stage de 2 semaines en Irlande).

Le programme comporte la réalisation d'un projet tuteuré et la réalisation d'une mission (apprentissage) donnant lieu à la rédaction d'un mémoire de fin d'études.

La formation se déroule sur 1 an avec le rythme d'alternance suivant : 2 semaines à l'IUT de Mantes-en-Yvelines et 2 semaines en entreprise.

Partenaires

Centre de formation partenaire : Mécavanir

Conditions d'admission

-Etudiants issus de formations de 1er cycle (BTS, DUT, licence L2, BUT 2) dans le domaine scientifique et/ou technique.

-Etudiants issus de formation de 1er Cycle tertiaire (BTS, DUT, L2, BUT2, etc.).

-Possibilité de Validation des Acquis de l'Expérience.

-Salariés (plan de formation, congé individuel de formation et contrat de professionnalisation adulte, etc.)

Admission : sur étude de dossier de candidature et entretien de motivation avec jury mixte (IUT/CFAI Mécavanir).

Les inscriptions se font en ligne par le biais de l'application e-candidat. Il faut créer un compte et aller dans "offre de formation", cliquer sur "iut de Mantes" et choisir la licence.

Niveau de recrutement : Bac + 2

Contenu de la formation

Semestre 1 :

UE 11 Environnement économique et juridique de l'entreprise (80h - 7 ECTS)

- » Environnement économique et industriel (15h)
- » Management des droits de la propriété industrielle (15h)
- » Droit social et droit du travail (15h)
- » Droit commercial (20h)
- » Culture scientifique et technique (15h)

UE 12 Outils de gestion (60h - 7 ECTS)

- » Comptabilité de gestion (16h)
- » Gestion de production (14h)
- » Management de la qualité (14h)
- » Distribution des produits et services industriels (16h)

UE 13 Outils de communication commerciale (60h -7 ECTS)

- » Techniques d'expression et de communication professionnelle (14h)
- » Intelligence économique (12h)
- » Anglais technique et commercial (22h)
- » Développement des compétences relationnelles (12h)

UE 14 Fondamentaux des achats et de la logistique (80h - 7 ECTS)

- » Marketing Achat et sourcing fournisseurs (15h)
- » Négociation Achat (15h)
- » Achats industriels et RSE (20h)
- » Logistique industrielle (12h)
- » Intercultural communication (en anglais) (18h)

Semestre 2 (30 ECTS)

UE 21 Outils du marketing industriel (95h -8 ECTS)

- » Marketing des produits et services industriels (25h)
- » Veille technologique et commerciale (20h)
- » Economie circulaire (15h)
- » Commercialisation des services industriels (20h)
- » Fidélisation, plans d'actions et outils à l'ère du digital (15h)

UE 22 Management des achats (95h -7 ECTS)

- » Supply chain management (20h)
- » Techniques du commerce international (15h)
- » Pilotage de l'activité Achat (15h)
- » Achats spécifiques sectoriels (15h)
- » International Business Negotiation (en anglais) * (20h)
- » International communication (en anglais) (10h)

UE 23 Activités en entreprise (15 ECTS)

- » Activités en entreprise (formation en alternance)

Contrôle de connaissances

Les modalités de contrôle des connaissances sont celles validées tous les ans en CFVU.

Compétences visées

- » Mettre en œuvre une démarche marketing dans les secteurs de l'industrie et/ou du service : identifier les besoins, analyser la concurrence, positionner l'offre, bâtir une politique d'action commerciale, informer l'entreprise des nouveaux besoins de la clientèle.
- » Prospector le marché et conduire une négociation en totalité ou en partie, face à des acheteurs professionnels, développer des compétences relationnelles, mettre en place des méthodologies

commerciales, acquérir des capacités d'analyse et d'adaptation aux différentes situations rencontrées, construire une politique d'action commerciale.

- » Mettre en œuvre une stratégie d'achats à l'international responsable.
- » Mesurer les répercussions financières des activités et des choix commerciaux sur la rentabilité, la liquidité, la solvabilité de l'entreprise.
- » Assurer la veille technologique et commerciale, c'est-à-dire observer l'évolution du produit et de la technologie, assurer le renseignement commercial du client, mettre à jour en permanence ses propres compétences techniques.

Perspectives professionnelles

L'éventail des compétences acquises permet aux diplômés d'exercer les métiers suivants (liste non exhaustive) :

- » Chargé d'affaires
- » Acheteur dans l'industrie
- » Chef de produit
- » Responsable commercial
- » Cadre Technico-commercial
- » Manager de rayon spécialisé
- » Responsable marketing
- » Gérant de point de vente
- » Chef de secteur
- » Attaché commercial export
- » Chargé de clientèle
- » Administrateur des ventes

Etc.

Adresses et coordonnées

IUT de Mantes en Yvelines
7 rue Jean Hoët
78200 MANTES-LA-JOLIE
Tél.: 01 39 25 33 40

Enseignant responsable de la formation

Théodora MIERE

Secrétariat

Doriane PITOU
doriane.pitou@uvsq.fr

01 39 25 33 86

CFA Mecavenir

63 boulevard Roger Salengro
78711 MANTES-LA-VILLE

Direction des Études, de la Formation et de l'Insertion Professionnelle (DEFIP)

Service Orientation et Insertion Professionnelle

oip.defip@uvsq.fr

Reprise d'études :

Valérie Lemeille

01 39 25 33 10

valerie.lemeille@uvsq.fr