

■ Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI), parcours Conseiller Expert (FC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence Professionnelle sur leur devenir.
Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2015, 30 mois après la LP, sont renseignés ici.

DEFIP - Formation et pilotage
Bureau des Enquêtes et Analyses

UVSQ

Emplois & Missions

La promotion 2015, 30 mois après la LP

■ Emplois

Directeur d'agence bancaire
Banquier junior
Analyste crédit
Analyste de flux, embargos et terrorisme
Conseiller clientèle (2)
Conseiller clientèle particulier
Conseiller clientèle privé
Conseiller privé (2)

Conseiller spécialisé en immobilier
Courtier en prêt immobilier
Agent commercial
Animateur procédure et qualité

■ Missions

Management, gestion de fonds de commerce professionnel
Relation clientèle, opération financière et communication
Prise en charge de dossiers, analyse et décision
Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales
Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité
Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance
Prospection, fidélisation, proposition commerciale
Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients
Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation
Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes
Négociation, prospection et gestion administrative
Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

La promotion 2014, 30 mois après la LP

■ Emplois

Conseiller clientèle bonne gamme
Conseiller clientèle professionnel
Conseiller clientèle
Conseiller patrimonial
Chargé de clientèle particulier
Consultant en compliance et en risque bancaire
Coordinateur commercial
Commercial en gestion de patrimoine

■ Missions

Vente, conseil, respect de la conformité
Conseil et analyse, développement du fonds de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque
Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique
Gestion de portefeuilles clients
Conseil, vente
Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon
Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

La promotion 2013, 30 mois après la LP

■ Emplois

Banquier
Chargé d'affaires professionnels
Conseiller clientèle
Conseiller clientèle particuliers (4)

Conseiller de clientèle privée (2)
Conseiller de clientèle professionnel
Conseiller financier
Conseiller patrimonial *
Conseiller bancaire *
Attaché de clientèle et d'accueil
Hôte d'accueil

* Emploi déjà occupé avant la LP

■ Missions

Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements
Conquête, fidélisation
Conseil, vente, écoute
Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité
Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires
Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises
Conseil en financement, placement et assurance
Conseil, gestion
Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle
Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière
Accueil, gestion de l'administration et du standard

Diplômés

■ Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI), parcours Conseiller Expert (FC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence Professionnelle sur leur devenir.
Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2015, 30 mois après la LP, sont renseignés ici.

DEFIP - Formation et pilotage
Bureau des Enquêtes et Analyses

La promotion 2012, 30 mois après la LP

■ **Emplois**

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes
Chargé d'affaires de professionnels
Conseiller commercial
Conseiller clientèle de particuliers
Conseiller clientèle de professionnels
Conseiller clientèle
Conseiller bancaire (3)

■ **Missions**

Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges
Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client
Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire
Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance
Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

La promotion 2011, 30 mois après la LP

■ **Emplois**

Conseiller privé - Cadre bancaire
Contrôleur de gestion
Conseiller particuliers
Conseiller en clientèle privée
Conseiller bancaire
Acheteur
Commercial VRP

■ **Missions**

Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques
Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi
Gestion de portefeuilles clients, prospection

Conseil en placement, prêt immobilier
Négociation, achat, relations commerciales

La promotion 2010, 30 mois après la LP

■ **Emplois**

Chargé de clientèle en marché de particuliers

Conseiller de clientèle particuliers (3)
Conseiller bancaire
Conseiller en ligne
Conseiller de clientèle
Assistant RH

■ **Missions**

Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance
Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients
Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles
Orientation et conseil des clients vers différents produits

La promotion 2009, 30 mois après la LP

■ **Emplois**

Consultant banque assurance finance
Conseiller patrimonial
Conseiller financier
Technicien en gestion d'assurances

■ **Missions**

Cash management, gestion de la trésorerie
Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement
Gestion de portefeuilles clients
Contrôle de la conformité des contrats