

## DUT - IUT de Mantes-en-Yvelines

## ■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2016, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

## La promotion 2016, 30 mois après le DUT

## ■ Emplois

 Conseiller bancaire  
 Assistant commercial en relation client  
 Assistant administratif des ventes

## ■ Missions

 Gestion de crédits et de portefeuilles clients  
 Gestion des appels, des contacts mails et des impayés, relance des clients  
 Enregistrement de contrats, suivi de dossiers, envoi chez le notaire

## La promotion 2015, 30 mois après le DUT

## ■ Emplois

 Assistant commercial  
 Assistant commercial et RH  
 Chargé de formation en qualité  
 Chef de rayon  
 Voyageur, Représentant et Placier (VRP)  
 Steward (personnel navigant commercial)

## ■ Missions

 Développement des services marketing, communication  
 Gestion administrative, relation avec les clients, management  
 Coordination des actions de formation, veille stratégique, benchmarking, mise en cohérence des pratiques de formation  
 Management d'équipe, optimisation du chiffre d'affaires, gestion administrative des commandes  
 Vente, prospection, démarchage  
 Gestion de la sécurité, accueil des clients, service de boissons et de snacks

## La promotion 2014, 30 mois après le DUT

## ■ Emplois

 Commercial  
 Réceptionniste

## ■ Missions

 Prospection, vente, gestion de la clientèle  
 Accueil des clients, traitement des réservations, vente des prestations de l'hôtel

## La promotion 2013, 30 mois après le DUT

## ■ Emplois

 Chargé d'opérations commerciales  
 Maître d'hôtel  
 Conseiller clientèle  
 Vendeur  
 Chargé de mission développement et communication  
 Agent de médiation  
 Technicien de circulation ferroviaire  
 Assistant pédagogique

## ■ Missions

 Mise en place d'opérations commerciales, gestion de la satisfaction et des réclamations clients, mise en place d'événements et d'animations  
 Gestion du service en salle et de la réception  
 Vente de produits de maroquinerie de luxe, conseil auprès des clients  
 Vente de produit, gestion de la SAV et de la hotline  
 Développement de l'activité, du réseau, de la reconnaissance et de la visibilité locale d'une association, accompagnement au recrutement et à la formation des bénévoles et des salariés  
 Lutte contre les incivilités dans les transports, création de lien social, orientation des usagers  
 Aiguillage des trains, triage de wagons, manœuvre, formation  
 Accompagnement des professeurs en classe, identification des élèves en difficulté, aide aux devoirs

Emplois &amp; Missions

UVSQ

Diplômés

➤ DUT - IUT de Mantes-en-Yvelines

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2016, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

Emplois & Missions

La promotion 2012, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Technico-Commercial  
Commercial  
Conseillère clientèle assurance  
Conseiller clientèle  
Conseiller clientèle réseau  
Adjoint au chef de cellule stratégie et pilotage  
Archiviste

.....  
.....  
.....  
.....  
.....

■ Missions

Prospection, vente, fidélisation  
Prospection, vente, marketing  
Vente, conseil, administration  
Conseil, vente et prospection  
  
Gestion des commandes et saisie des archives

UVSQ

La promotion 2011, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Responsable de bijouterie  
Responsable développement  
Hôte d'accueil

.....  
.....  
.....

■ Missions

Management, merchandising, vente  
Marketing, communication, recrutement  
Standard, accueil client

Diplômés

➤ DUT - IUT de Mantes-en-Yvelines

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2016, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

Emplois & Missions

La promotion 2010, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Technico-commercial  
Assistant commercial  
Assistant en redéploiement PLV  
Agent commercial de vente de voyage  
Attaché de clientèle  
Conseiller d'accueil  
Conseiller de vente  
Employé de magasin  
Hôte service client  
Fleuriste - Vendeur

■ Missions

Fidélisation et développement de portefeuilles clients  
Relation client, gestion des commandes  
Intermédiation entre les sociétés de cosmétique et les sociétés de montage PLV  
Organisation de voyages, vente de billets  
Conseil, accueil, vente  
Vente de produits bancaires et conseil clients  
  
Mise en rayon, étiquetage, conseil clients  
Gestion de la caisse et de la trésorerie, service client  
Vente, conseil clientèle, gestion du stock

La promotion 2009, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Contrôleur  
Manager « métier » fruits et légumes, poissonnerie  
Conseiller bancaire  
Technico-commercial  
Promoteur des ventes en Génie des Systèmes Automatisés (GSA)  
- Grande Surface Spécialisée (GSS)  
Conseiller commercial  
Attaché de clientèle  
Vendeur  
Chargé logistique  
Jeune au pair

■ Missions

Contrôle des flux financiers, des marchandises, du respect des procédures de sécurité, management des équipes de vente  
Gestion de l'équipe, des commandes et des prix  
Vente et conseiller auprès des clients  
Gestion de portefeuille client  
Développement de l'activité commerciale, maximisation de la commercialisation des produits  
  
Gestion de la vente, du merchandising et du stock  
Intégration du transport de voitures sur des bateaux  
Garde d'enfants

UVSQ

Diplômés

DUT - IUT de Mantes-en-Yvelines

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2016, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

La promotion 2008, 30 mois après le DUT

■ Emplois

- Conseiller bancaire
- Technicien bancaire
- Comptable
- Gestionnaire de copropriété
- Analyste d'exploitation informatique
- Responsable commercial
- Responsable de projet
- Attaché commercial
- Assistant chargé d'affaires
- Assistant de terrain
- Agent commercial
- Conseiller d'accueil
- Assistant d'éducation (2)

■ Missions

- Montage de prêts à la consommation, suivi du portefeuille client
- Gestion de la comptabilité et de la paie
- Administration d'immeubles
- Supervision de serveurs, suivi des traitements informatiques
- Achat et commercialisation de véhicules
- Déploiement de projet, gestion de l'organisation et des méthodes
- Développement de contrats
- Gestion des offres commerciales
- Gestion de projets marketing
- Prospection, estimation, visite clientèle
- Accompagnement éducatif, soutien scolaire

La promotion 2007, 30 mois après le DUT

■ Emplois

- Conseiller clientèle grand public
- Assistant commercial
- Conseiller financier
- Responsable de rayon
- Attaché clientèle
- Attaché clientèle
- Courtier en prêt immobilier
- Chargé des relations entreprises-formations

■ Missions

- Gestion et exploitation d'un portefeuille de 1 000 clients
- Planification des formations informatiques, facturation, contacts clients
- Gestion du personnel et gestion économique
- Gestion des rendez-vous clients, accueil, prospection
- Gestion portefeuilles clients, prospection, vente
- Négociation commerciale, gestion des relations clients et bancaires
- Création de partenariats et pérennisation des relations avec les entreprises, organisation événements, recrutement candidats à l'apprentissage

Emplois & Missions

UVSQ

Diplômés