

■ Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle expert (FC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence Professionnelle sur leur devenir.  
Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2016, 30 mois après la LP, sont renseignés ici.

DEFIP - Formation et pilotage  
Bureau des Enquêtes et Analyses

Emplois & Missions

La promotion 2016, 30 mois après la LP

■ Emplois

Chargé d'affaires professionnelles  
Conseiller bancaire particuliers  
Conseiller client en gestion patrimoniale  
Conseiller patrimonial

■ Missions

Développement de portefeuille client professionnel, accompagnement de projets, gestion de comptes  
Conseil, vente, conformité, prospection  
Gestion de portefeuilles clients, des patrimoines et du risque  
Gestion de patrimoine, développement du portefeuille client, maîtrise du risque

La promotion 2015, 30 mois après la LP

■ Emplois

Directeur d'agence bancaire  
Banquier junior  
Analyste crédit  
Analyste de flux, embargos et terrorisme  
Conseiller clientèle (2)  
Conseiller clientèle particulier  
Conseiller clientèle privé  
Conseiller privé (2)  
  
Conseiller spécialisé en immobilier  
Courtier en prêt immobilier  
Agent commercial  
Animateur procédure et qualité

■ Missions

Management, gestion de fonds de commerce professionnel  
Relation clientèle, opération financière et communication  
Prise en charge de dossiers, analyse et décision  
Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales  
Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité  
Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance  
Prospection, fidélisation, proposition commerciale  
Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients  
Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation  
Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes  
Négociation, prospection et gestion administrative  
Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

Diplômés

■ Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle expert (FC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence Professionnelle sur leur devenir.  
Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2016, 30 mois après la LP, sont renseignés ici.

DEFIP - Formation et pilotage  
Bureau des Enquêtes et Analyses

La promotion 2014, 30 mois après la LP

■ Emplois

Conseiller clientèle bonne gamme  
Conseiller clientèle professionnel  
Conseiller clientèle  
Conseiller patrimonial  
Chargé de clientèle particulier  
Consultant en compliance et en risque bancaire  
Coordinateur commercial  
Commercial en gestion de patrimoine

■ Missions

Vente, conseil, respect de la conformité  
Conseil et analyse, développement du fonds de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque  
Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique  
Gestion de portefeuilles clients  
Conseil, vente  
Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon  
Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

La promotion 2013, 30 mois après la LP

■ Emplois

Banquier  
Chargé d'affaires professionnels  
Conseiller clientèle  
Conseiller clientèle particuliers (4)  
  
Conseiller de clientèle privée (2)  
Conseiller de clientèle professionnel  
Conseiller financier  
Conseiller patrimonial \*  
Conseiller bancaire \*  
Attaché de clientèle et d'accueil  
Hôte d'accueil

■ Missions

Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements  
Conquête, fidélisation  
Conseil, vente, écoute  
Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité  
Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires  
Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises  
Conseil en financement, placement et assurance  
Conseil, gestion  
Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle  
Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière  
Accueil, gestion de l'administration et du standard

\* Emploi déjà occupé avant la LP

La promotion 2012, 30 mois après la LP

■ Emplois

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes  
Chargé d'affaires de professionnels  
Conseiller commercial  
Conseiller clientèle de particuliers  
Conseiller clientèle de professionnels  
Conseiller clientèle  
Conseiller bancaire (3)

■ Missions

Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)  
  
Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges  
Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client  
Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire  
Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance  
Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

■ Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle expert (FC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence Professionnelle sur leur devenir.  
Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2016, 30 mois après la LP, sont renseignés ici.

DEFIP - Formation et pilotage  
Bureau des Enquêtes et Analyses

Emplois & Missions

La promotion 2011, 30 mois après la LP

■ Emplois

Conseiller privé - Cadre bancaire  
Contrôleur de gestion  
Conseiller particuliers  
Conseiller en clientèle privée  
Conseiller bancaire  
Acheteur  
Commercial VRP

■ Missions

Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques  
Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi  
Gestion de portefeuilles clients, prospection  
  
Conseil en placement, prêt immobilier  
Négociation, achat, relations commerciales

La promotion 2010, 30 mois après la LP

■ Emplois

Chargé de clientèle en marché de particuliers  
  
Conseiller de clientèle particuliers (3)  
Conseiller bancaire  
Conseiller en ligne  
Conseiller de clientèle  
Assistant RH

■ Missions

Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance  
Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients  
Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles  
Orientation et conseil des clients vers différents produits

La promotion 2009, 30 mois après la LP

■ Emplois

Consultant banque assurance finance  
Conseiller patrimonial  
Conseiller financier  
Technicien en gestion d'assurances

■ Missions

Cash management, gestion de la trésorerie  
Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement  
Gestion de portefeuilles clients  
Contrôle de la conformité des contrats

Diplômés