UFR des Sciences Sociales - Assurance - banque-finance : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence professionnelle sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2009 à 2017, 30 mois après, sont renseignés ici.

UVSQ université PARIS-SACLAY

DIPLÔMÉS PROMOTIONS 2009 À 2017

LA PROMOTION 2017, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Directeur adjoint - Responsable de clientèle patrimoniale	Gestion d'un portefeuille de clients haut de gamme, management d'équipe, assistance au directeur
Chargé d'affaires professionnelles	Gestion d'un portefeuille, conseil
Chargé de compte en titrisation	Sélection des créances commerciales, formalisation des documents demandés pour la gestion mensuelle ou hebdomadaire, vérification et automatisation
Conseiller financier	Gestion d'un portefeuille et du rythme quotidien, proposition commerciale
Conseiller particulier bancaire	Relation, conseil, vente
Conseiller patrimonial (3)	Conseil, gestion et analyse de patrimoine financier, accompagnement des clients dans leurs projets
Conseiller en gestion de patrimoine	Gestion et développement d'un portefeuille clients
Conseiller privé (2)	Conseil, réponse aux attentes des clients et aux objectifs internes, développement de la clientèle
Conseiller clientèle (2)	Gestionnaire de contrats d'assurance, suivi commercial, gestion de back office
Conseiller clientèle bancaire	Accueil, conseil, écoute
Conseiller professionnel	Contact client, gestion des risques, suivi commercial
Conseiller commercial	Accueil des clients, réponse aux demandes, réorientation
Assistant de direction et de gestion commerciale	Assistance, gestion des demandes des clients, des fournisseurs et des collaborateurs, édition des factures

DIPLÔMÉS PROMOTIONS 2009 À 2017

LA PROMOTION 2016, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Chargé d'affaires professionnelles (2)	Réalisation de crédit, prospection, conseil en épargne, gestion d'un portefeuille de clients professionnels et des risques
Gestionnaire d'épargne salariale	Traitement d'opérations, calcul des réserves spéciales de participation (RSP), fusion, formation
Conseiller financier	Développement du fond de commerce, conseil client, participation au développement du projet client
Conseiller clientèle en ligne	Accompagnement client, développement commercial et de la satisfaction client
Conseiller clientèle (2)	Gestion des clients, des risques et de l'aspect commercial
Responsable d'équipe opérationnelle	Gestion, coordination, management d'équipes en gare pour faire partir les TGV à l'heure
Coordinateur logistique	

LA PROMOTION 2015, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Directeur d'agence bancaire	Management, gestion de fonds de commerce professionnel
Banquier junior	Relation clientèle, opération financière et communication
Analyste crédit	Prise en charge de dossiers, analyse et décision
Analyste de flux, embargos et terrorisme	Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales
Conseiller clientèle (2)	Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité
Conseiller clientèle particulier	Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance
Conseiller clientèle privé	Prospection, fidélisation, proposition commerciale
Conseiller privé (2)	Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients
Conseiller spécialisé en immobilier	Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation
Courtier en prêt immobilier	Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes
Agent commercial	Négociation, prospection et gestion administrative
Animateur procédure et qualité	Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

LA PROMOTION 2014, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Conseiller clientèle bonne gamme	Vente, conseil, respect de la conformité
Conseiller clientèle professionnel	Conseil et analyse, développement du fonds de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque
Conseiller clientèle	Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique
Conseiller patrimonial	Gestion de portefeuilles clients
Chargé de clientèle particulier	Conseil, vente
Consultant en compliance et en risque bancaire	Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon
Coordinateur commercial	
Commercial en gestion de patrimoine	Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

LA PROMOTION 2013, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Banquier	Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements
Chargé d'affaires professionnels	Conquête, fidélisation
Conseiller clientèle	Conseil, vente, écoute
Conseiller clientèle particuliers (4)	Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité
Conseiller de clientèle privée (2)	Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires
Conseiller de clientèle professionnel	Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises
Conseiller financier	Conseil en financement, placement et assurance
Conseiller patrimonial *	Conseil, gestion
Conseiller bancaire *	Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle
Attaché de clientèle et d'accueil	Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière
Hôte d'accueil	Accueil, gestion de l'administration et du standard

** Emploi déjà occupé avant la LP*

LA PROMOTION 2012, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes	Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)
Chargé d'affaires de professionnels	
Conseiller commercial	Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges
Conseiller clientèle de particuliers	Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client
Conseiller clientèle de professionnels	Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire
Conseiller clientèle	Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance
Conseiller bancaire (3)	Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV

LA PROMOTION 2011, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Conseiller privé - Cadre bancaire	Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques
Contrôleur de gestion	Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi
Conseiller particuliers	Gestion de portefeuilles clients, prospection
Conseiller en clientèle privée	
Conseiller bancaire	Conseil en placement, prêt immobilier
Acheteur	Négociation, achat, relations commercialesclientèle, des prêts immobiliers ou personnels
Commercial VRP	

LA PROMOTION 2010, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Chargé de clientèle en marché de particuliers	Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance
Conseiller de clientèle particuliers (3)	Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients
Conseiller bancaire	Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles
Conseiller en ligne	Orientation et conseil des clients vers différents produits
Conseiller de clientèle	
Assistant RH	

LA PROMOTION 2009, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

Emplois	Missions
Consultant banque assurance finance	Cash management, gestion de la trésorerie
Conseiller patrimonial	Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement
Conseiller financier	Gestion de portefeuilles clients
Technicien en gestion d'assurances	Contrôle de la conformité des contrats