

UVSQ

Emplois & Missions

La promotion 2016, 30 mois après le master

■ Emplois

Chef d'entreprise \*  
 Chef d'équipe  
 Manager support et maintenance des systèmes RH  
 Crédit manager  
 Responsable administratif et financier (2)  
  
 Responsable de compte client  
 Responsable développement  
 Responsable d'une agence de location de matériel  
 Responsable qualité, gestion des risques et communication  
  
 Consultant en maîtrise d'ouvrage  
 Consultant (2)  
 Contrôleur de gestion  
  
 Comptable  
 Trésorier  
 Chargé de communication  
  
 Chargé de mission  
 Chargé de rencontre  
 Chargé des RH  
 Chargé support informatique SIRH  
 Commercial (2)  
 Attaché de presse  
 Assistant utilisateur SIRH

■ Missions

Achat et vente de fleurs  
 Encadrement du personnel  
 Pilotage des prestataires, gestion de projet, animation d'ateliers  
 Anticipation des risques client  
 Gestion de la comptabilité analytique et générale, des RH, de la finance d'entreprise et de la fiscalité, contrôle de gestion, suivi logistique  
 Responsabilité de la partie contractuelle, proposition commerciale, participation au comité de pilotage  
 Prospection, réponse à des appels d'offre, entretien du réseau  
 Management, gestion administrative et commerciale  
 Accompagnement méthodologique à la démarche qualité (pilotage de la certification de l'établissement), gestion des risques et des événements indésirables, communication  
 Gestion de projet informatique  
  
 Analyse des besoins réels d'une organisation, des écarts entre le réel et le contractuel, prévision du chiffre d'affaires attendu  
 Gestion comptable des fournisseurs et des clients, clôture mensuelle, rapprochement bancaire  
 Gestion, prévision, production de reporting de trésorerie  
 Élaboration de la stratégie de communication, management des réseaux sociaux, développement des événements commerciaux  
 Gestion de projet  
 Soutien au responsable commercial, déploiement des systèmes de vente  
 Recrutement, gestion du personnel, développement RH  
 Formation aux logiciels, accompagnement des utilisateurs, gestion de projet  
 Gestion du portefeuille client  
 Gestion des relations avec la presse, du digital, des événements  
 Assistance sur l'utilisation du SIRH et du module de paie, signalement des dysfonctionnements de l'outil pour correction par l'intégrateur

\* Emploi déjà occupé avant l'obtention du Master

Diplômés

■ **Mention Management et Administration des Entreprises, Parcours Management des Organisations (MDO)**

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Master sur leur devenir. Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2011 à 2016, 30 mois après le Master, sont renseignés ici.

Emplois & Missions

La promotion 2015, 30 mois après le master

■ **Emplois**

Manager d'équipe  
Gérant d'un restaurant  
Consultant bancaire  
Consultant en systèmes d'information  
Consultant  
Coordinateur import-export  
Ingénieur d'études en  
assistance à chef de projet  
Responsable produits frais  
  
Coordinateur RH  
Contrôleur de gestion (3)  
Contrôleur de gestion  
Conseiller commercial grands comptes  
Chargé de projet pour  
la planification budgétaire  
Assistant contrôleur de gestion  
Comptable  
Chargé de gestion RH  
Chargé de RH  
Chargé de recrutement et RH  
Chargé de recrutement et de mobilité  
Chargé de recrutement  
Assistant RH  
Chef de projet process et réorganisation  
Chef de projet webmarketing  
Gestionnaire de tâches –  
Agent de la relation client  
Responsable stage et partenariat  
Enseignant

■ **Missions**

Management, vente et RH  
Gestion du restaurant, des personnels et des fournisseurs  
Pilotage de projet, organisation bancaire, rédaction de rapports et de supports de réunion  
Conception, bilan de recette  
Gestion d'ateliers, paramétrage informatique  
Gestion de projets de A à Z, coordination des interlocuteurs  
  
Planification d'expéditions, suivi et contrôle de projets, prévision  
Gestion d'un rayon, des commandes et du réassortiment, chiffrage, suivi statistique des ventes, des marges et des résultats  
Formation, gestion de l'intérim, administration du personnel  
Garantie du contrôle de gestion, réalisation du suivi budgétaire, évaluation de la gestion budgétaire  
Animation budgétaire, reporting, animation de réunions  
Réponse aux appels d'offres nationaux, internationaux et publics pour de la location longue durée de véhicules  
  
Suivi budgétaire, planification, suivi de l'avancement des projets  
Contrôle, gestion, reporting  
Gestion de la comptabilité et des finances  
Organisation des instances, élaboration des documents relatifs à la santé au travail, évaluation des risques psychosociaux  
Gestion du plan de formation et du recrutement, administration du personnel  
  
Recrutement, suivi de l'intégration et des besoins  
Gestion de la formation, de l'administration du personnel et de projet rh  
Création de process et de solutions techniques, mise en place et contrôle  
  
Gestion de la charge de travail de l'équipe, réponse aux clients  
Aide dans la recherche de stage des étudiants, gestion du partenariat avec les entreprises et des événements

UVSQ

Diplômés

Emplois & Missions

La promotion 2014, 30 mois après le master

■ Emplois

Directeur d'établissement  
(Facility manager)  
Manager d'équipe  
Chef de secteur  
Chef de marché marketing

Coordinateur en facturation  
électronique (e-invoicing)  
Coordinateur pédagogique

Consultant en gestion financière  
Consultant SIRH (2)

Contrôleur financier de projet BTP

Trader IT  
Contrôleur de gestion (3)

Contrôleur de gestion  
Comptable  
Gestionnaire comptable –  
Coordinateur informatique  
Assistant de gestion comptable  
Attaché commercial  
Chargé de mission RH  
Référént paie  
Support RH  
Chargé de formation (2)  
Conseiller emploi

Ingénieur d'études  
Consultant - Chargé d'enquêtes  
Conseiller clientèle  
Vendeur

■ Missions

Management, gestion de la relation client et du métier de service  
Gestion d'équipe commerciale, management, gestion RH, réalisation de tâches administratives  
Management, recrutement, communication  
Mise en place des plans de lancement commerciaux et d'action vers les clients (phoning, mailing, réseaux sociaux),  
construction de nouvelles méthodes de développement commercial pour accompagner les forces de vente télécom  
dans leur montée en compétences

Commercialisation de l'offre, gestion de projet, suivi  
Développement du portefeuille de formations en alternance, maintien de la relation avec les partenaires,  
accompagnement des entreprises partenaires dans le recrutement des alternants  
Préparation des budgets, pilotage de l'activité, suivi de l'avancement des projets  
Analyse des besoins, configuration d'un outil, accompagnement et formation des clients, gestion de projet,  
évolution des outils RH  
Suivi et contrôle des budgets, des dépenses (fournisseurs, sous-traitants) et des recettes clients,  
prévision d'activité et des marges  
Prospection, élevage, vente  
Inventaire, gestion des marges et des caisses, analyse de la performance,  
responsabilité de la facturation et des déclarations légales  
Mise en place des comptes de résultat par pôle d'activité, réalisation de la comptabilité analytique, reporting  
Saisie, révision, contrôle

Comptabilité du siège, gestion de la trésorerie et de l'informatique  
Rapprochement bancaire, facturation, reporting, gestion des contrats (fiscalité)  
Vente, augmentation du portefeuille client  
Recrutement, gestion des tâches internes  
Management, gestion des charges sociales de l'entreprise  
Elaboration des contrats et des avenants, gestion des temps et de l'intérim  
Conception et mise en place des points d'information  
Rapprochement de l'offre et de la demande, conseil et accompagnement dans la recherche  
d'emploi auprès des collectivités et des candidats  
Reporting, réalisation d'étude, analyse  
Conseil en expérience client, reporting qualité, analyse de données  
Gestion, fidélisation, prospection  
Vente, gestion des achats en détaxe, qualité service

UVSQ

Diplômés

Emplois & Missions

La promotion 2013, 30 mois après le master

UVSQ

■ Emplois

Chef d'entreprise .....  
 Gérant .....  
 Manager de restauration .....  
 Responsable RH .....  
 Manager RH .....  
 Responsable grands comptes .....  
 Manager des ventes .....  
 Responsable commercial .....  
 Responsable du succès client  
 (Customer success manager) .....  
 Coordinateur - Administrateur des ventes .....  
 Coordinateur marketing .....  
 Consultant junior .....  
 Contrôleur de gestion (2) .....  
 Contrôleur de gestion .....  
 Ingénieur en technologies de l'information .....  
 Analyste informatique .....  
  
 Chargé de projet système –  
 Expert en recouvrement à l'amiable .....  
 Chargé d'études sociales .....  
 Chef de marché international et  
 de projets digitaux .....  
 Chef de pôle cellule et pilotage .....  
 Chargé de communication .....  
  
 Assistant RH .....  
 Gestionnaire RH .....  
 Gestionnaire paie .....  
 Chargé de clientèle .....  
 Assistant de direction .....  
 Professeur .....  
 Enseignant en Economie-Gestion .....  
 Ambulancier .....

■ Missions

Direction d'une entreprise de commerce international, gestion de l'import-export agroalimentaire et produits hygiéniques  
 Gestion commerciale, comptabilité, management  
 Management opérationnel, gestion de restaurant, élaboration du planning des équipiers  
 Recrutement, gestion individuelle, projet RH  
 Gestion du personnel et des frais de personnel, relation avec les représentants du personnel  
 Prospection et suivi de la clientèle, gestion du réseau de prescripteurs  
 Production de travaux, formation des agents  
 Développement de l'activité commerciale, gestion d'une équipe de commerciaux, fidélisation des clients  
  
 Animation d'une communauté de clients  
 Envoi de bons de commande, paiement des fournisseurs, gestion des retours  
 Reporting, prévision, tarification  
 Gestion de projet, pilotage de production  
 Suivi budgétaire, calcul de marges, reporting mensuel  
 Suivi des risques et des opportunités, programmation et contrôle de lignes dans le domaine automobile  
 Conseil  
 Analyse et reporting des indicateurs de performance, consolidation des données venant d'une dizaine de plateformes,  
 gestion des extensions de garantie et des rapports avec les partenaires  
  
 Maintenance du SI du recouvrement à l'amiable, développement de nouveaux projets  
 Production de rapports légaux, production de documentation sur les négociations annuelles obligatoires, étude sociale  
  
 Gestion de sites et de l'e-commerce, suivi des résultats  
 Management d'équipe, suivi d'indicateurs, participation à des réunions  
 Gestion et organisation d'événements, gestion de la relation avec les agences de communication  
 et les prestataires, création graphique de supports  
 Gestion du personnel, recrutement et gestion administrative  
 Gestion de la paie et du temps de travail  
 Elaboration de la paie, déclaration sociale, reporting  
 Gestion des litiges, réponse aux demandes des clients, gestion de la fidélisation  
 Gestion d'agenda, organisation d'événements, interface entre les différentes entités du groupe  
 Enseignement, pédagogie, éducation  
 Accompagnement des élèves dans leur projet professionnel, transmission de valeurs  
 Secours, transport, surveillance de l'état de santé des patients

Diplômés

■ Mention Management et Administration des Entreprises, Parcours Management des Organisations (MDO)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Master sur leur devenir. Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2011 à 2016, 30 mois après le Master, sont renseignés ici.

UVSQ

Emplois & Missions

La promotion 2012, 30 mois après le master

■ Emplois

Directeur de supermarché  
Responsable RH  
Consultant RH  
Chargé de mission offre et communication  
Contrôleur de gestion  
Chargé de paie  
Gestionnaire comptable  
Acheteur  
Conseiller en assurance  
Conseiller clientèle particulier  
Conseiller en gestion de droit  
Consultant en qualité logiciel  
Conseiller formation  
Assistant support méthode  
Assistant RH  
Assistant formation  
Assistant de gestion  
Assistant de direction

■ Missions

Gestion administrative du personnel et commerciale, relai de la politique de l'enseigne  
Élaboration des bulletins de paie, administration du personnel, établissement des charges sociales de l'entreprise  
Accompagnement des salariés dans les démarches de reclassement, coaching individuel, aide à la création d'entreprise  
Réponse aux appels d'offres, communication, gestion des outils informatiques  
Consolidation et analyse des résultats du groupe, suivi de l'application du respect des normes  
Saisie et contrôle des plannings, gestion des contrats et des soldes de tout compte  
Gestion de la comptabilité, de la paie et du personnel  
Gestion des contrats, négociation, achat  
Accueil client, conseil, promotion des produits d'assurance  
Animation de la relation commerciale, conseil, gestion de comptes clients  
Calcul des indemnités, conseil en création d'entreprise, rappel et recouvrement des trop perçus  
Rédaction et exécution des cas de test des logiciels, vérification des corrections d'anomalie  
Accompagnement des adhérents en matière de formation professionnelle  
Suivi de projet, enquête de satisfaction, définition des indicateurs d'activité  
Recrutement, traitement des paies  
Gestion de la logistique et des formations linguistiques, préparation du budget  
Assistanat de direction, gestion des commandes, des missions et des factures  
Gestion administrative et comptable, conseil

La promotion 2011, 30 mois après le master

■ Emplois

Chef d'entreprise en sports extrêmes  
Responsable administratif  
Cadre dirigeant de proximité  
Directeur pédagogique adjoint  
Responsable des achats  
Ingénieur logistique  
Chargé de mission fournisseur  
Chargé de reporting et des SIRH  
Chargé de gestion  
Contrôleur de gestion junior  
Ingénieur d'affaires  
Gestionnaire de portefeuilles  
Commercial  
Gestionnaire RH  
Gestionnaire paie  
Conseiller d'accueil

■ Missions

Gestion administrative, commerciale et marketing  
Management stratégique et organisationnel, contrôle de gestion, suivi budgétaire et financier  
Management d'équipe et de la sécurité ferroviaire, gestion de la communication, animation d'équipe  
Responsabilité des relations internationales, coordination de projets pédagogiques, conseil en formation  
Sourcing, négociation, définition de la politique commerciale  
Gestion de l'approvisionnement, responsabilité technique et qualité  
Gestion des fournisseurs, de la clientèle et des comptes clients  
  
Suivi du pilotage budgétaire et du revenu analytique, gestion  
Rédaction de rapports financiers, contrôle de gestion interne, élaboration et suivi de budget  
Assistance aux forces commerciales, gestion de l'ingénierie financière et du service, transfert de connaissances  
Gestion d'actifs immobiliers, conseil en investissement  
Vente, placement de démonstration, offre commerciale  
  
Gestion de la paie  
Accueil, conseil, vente de produits bancaires

Diplômés