

## LA PROMOTION 2016, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Conseiller bancaire .....  
Assistant commercial en relation client .....  
Assistant administratif des ventes .....

### Missions

Gestion de crédits et de portefeuilles clients  
Gestion des appels, des contacts mails et des impayés, relance des clients  
Enregistrement de contrats, suivi de dossiers, envoi chez le notaire

## LA PROMOTION 2015, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Assistant commercial .....  
Assistant commercial et RH .....  
Chargé de formation en qualité .....  
Chef de rayon .....  
Voyageur, Représentant et Placier (VRP) .....  
Steward (personnel navigant commercial) .....

### Missions

Développement des services marketing, communication  
Gestion administrative, relation avec les clients, management  
Coordination des actions de formation, veille stratégique, benchmarking, mise en cohérence des pratiques de formation  
Management d'équipe, optimisation du chiffre d'affaires, gestion administrative des commandes  
Vente, prospection, démarchage  
Gestion de la sécurité, accueil des clients, service de boissons et de snacks

## LA PROMOTION 2014, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Commercial .....  
Réceptionniste .....

### Missions

Prospection, vente, gestion de la clientèle  
Accueil des clients, traitement des réservations, vente des prestations de l'hôtel

## LA PROMOTION 2013, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Chargé d'opérations commerciales .....  
 Maître d'hôtel .....  
 Conseiller clientèle .....  
 Vendeur .....  
 Chargé de mission développement et communication .....  
 Agent de médiation .....  
 Technicien de circulation ferroviaire .....  
 Assistant pédagogique .....

### Missions

Mise en place d'opérations commerciales, gestion de la satisfaction et des réclamations clients, mise en place d'événements et d'animations  
 Gestion du service en salle et de la réception  
 Vente de produits de maroquinerie de luxe, conseil auprès des clients  
 Vente de produit, gestion de la SAV et de la hotline  
 Développement de l'activité, du réseau, de la reconnaissance et de la visibilité locale d'une association, accompagnement au recrutement et à la formation des bénévoles et des salariés  
 Lutte contre les incivilités dans les transports, création de lien social, orientation des usagers  
 Aiguillage des trains, triage de wagons, manoeuvre, formation  
 Accompagnement des professeurs en classe, identification des élèves en difficulté, aide aux devoirs

## LA PROMOTION 2012, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Technico-Commercial .....  
 Commercial .....  
 Conseillère clientèle assurance .....  
 Conseiller clientèle .....  
 Conseiller clientèle réseau .....  
 Adjoint au chef de cellule stratégie et pilotage .....  
 Archiviste .....

### Missions

Prospection, vente, fidélisation  
 Prospection, vente, marketing  
 Vente, conseil, administration  
 Conseil, vente et prospection  
 Gestion des commandes et saisie des archives

## LA PROMOTION 2011, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Responsable de bijouterie .....  
 Responsable développement .....  
 Hôte d'accueil .....

### Missions

Management, merchandising, vente  
 Marketing, communication, recrutement  
 Standard, accueil client

## LA PROMOTION 2010, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Technico-commercial .....  
Assistant commercial .....  
Assistant en redéploiement PLV .....  
Agent commercial de vente de voyage .....  
Attaché de clientèle .....  
Conseiller d'accueil .....  
Conseiller de vente .....  
Employé de magasin .....  
Hôte service client .....  
Fleuriste - Vendeur .....

### Missions

Fidélisation et développement de portefeuilles clients  
Relation client, gestion des commandes  
Intermédiation entre les sociétés de cosmétique et les sociétés de montage PLV  
Organisation de voyages, vente de billets  
Conseil, accueil, vente  
Vente de produits bancaires et conseil clients  
Mise en rayon, étiquetage, conseil clients  
Gestion de la caisse et de la trésorerie, service client  
Vente, conseil clientèle, gestion du stock

## LA PROMOTION 2009, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Contrôleur .....  
Manager « métier » fruits et légumes, poissonnerie .....  
Conseiller bancaire .....  
Technico-commercial .....  
Promoteur des ventes en Génie des Systèmes Automatisés (GSA) - Grande Surface Spécialisée (GSS) .....  
Conseiller commercial .....  
Attaché de clientèle .....  
Vendeur .....  
Chargé logistique .....  
Jeune au pair .....

### Missions

Contrôle des flux financiers, des marchandises, du respect des procédures de sécurité, management des équipes de vente  
Gestion de l'équipe, des commandes et des prix  
Vente et conseiller auprès des clients  
Gestion de portefeuille client  
Développement de l'activité commerciale, maximisation de la commercialisation des produits  
Gestion de la vente, du merchandising et du stock  
Intégration du transport de voitures sur des bateaux  
Garde d'enfants

## LA PROMOTION 2008, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Conseiller bancaire

Technicien bancaire

Comptable

Gestionnaire de copropriété

Analyste d'exploitation informatique

Responsable commercial

Responsable de projet

Attaché commercial

Assistant chargé d'affaires

Assistant de terrain

Agent commercial

Conseiller d'accueil

Assistant d'éducation (2)

### Missions

Montage de prêts à la consommation, suivi du portefeuille client

Gestion de la comptabilité et de la paie

Administration d'immeubles

Supervision de serveurs, suivi des traitements informatiques

Achat et commercialisation de véhicules

Déploiement de projet, gestion de l'organisation et des méthodes

Développement de contrats

Gestion des offres commerciales

Gestion de projets marketing

Prospection, estimation, visite clientèle

Accompagnement éducatif, soutien scolaire

## LA PROMOTION 2007, 30 MOIS APRES LE DIPLOME

### Emplois

Conseiller clientèle grand public

Assistant commercial

Conseiller financier

Responsable de rayon

Attaché clientèle

Attaché clientèle

Courtier en prêt immobilier

Chargé des relations entreprises-formations

### Missions

Gestion et exploitation d'un portefeuille de 1 000 clients

Planification des formations informatiques, facturation, contacts clients

Gestion du personnel et gestion économique

Gestion des rendez-vous clients, accueil, prospection

Gestion portefeuilles clients, prospection, vente

Négociation commerciale, gestion des relations clients et bancaires

Création de partenariats et pérennisation des relations avec les entreprises, organisation événements, recrutement candidats à l'apprentissage