

Les **emplois**, les **missions** et les **salaires** des diplômés de Licence professionnelle

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de licence professionnelle sur leur devenir. Les emplois, les missions et les salaires 30 mois après, sont renseignés ici.

**Assurance, Banque, Finance (ABF) :
chargé de clientèle, parcours Conseiller
de Clientèle sur le marché
des Particuliers (FI)**

Promotions 2008-09 à 2018-19

30 mois après le diplôme...



Promotion 2018-19

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires - Conseiller en gestion de patrimoine : Gestion de patrimoine, optimisation fiscale, étude patrimoniale, proposition de solution financière, placement et crédit

Chargé d'affaires entreprise : Gestion des comptes de grandes entreprises et des risques au quotidien, accompagnement dans le développement

Chargé d'affaires entreprise junior : Montage de notes de crédit et de dossiers de financement, RDV avec la clientèle, accompagnement des PME

Chef d'entreprise : Contrôle, direction, fabrication

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2017-18

■ Emplois et missions

Contrôleur permanent : Renforcement du plan de contrôle, réponse aux recommandations, réalisation de contrôle de conformité

Chargé de clientèle particuliers : Gestion de la demande client, prospection (phoning, prise de référence), vente des assurances

Conseiller clientèle particulier : Développement du portefeuille et du fond de commerce, réduction des risques

Gestionnaire middle office : Etude des dossiers pour les entrées en relation, mise à jour des données client, clôture des comptes

Conseiller de clientèle : Gestion d'un portefeuille client, de l'administration du point de vente et des distributeurs

Assistant commercial : Appui commercial, bancaire et judiciaire

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 200 €

Salaire médian

1 912 €

28 680 €
brut annuel

Salaire plancher

1 600 €

La moitié gagne plus de 1 912 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 600 € et 2 200 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2016-17

■ Emplois et missions

Directeur adjoint - Responsable de clientèle patrimoniale : Gestion d'un portefeuille de clients haut de gamme, management d'équipe, assistance au directeur

Chargé d'affaires professionnelles : Gestion d'un portefeuille, conseil

Chargé de compte en titrisation : Sélection des créances commerciales, formalisation des documents demandés pour la gestion mensuelle ou hebdomadaire, vérification et automatisation

Conseiller financier : Gestion d'un portefeuille et du rythme quotidien, proposition commerciale

Conseiller particulier bancaire : Relation, conseil, vente

Conseiller patrimonial (3) : Conseil, gestion et analyse de patrimoine financier, accompagnement des clients dans leurs projets

Conseiller en gestion de patrimoine : Gestion et développement d'un portefeuille clients

Conseiller privé (2) : Conseil, réponse aux attentes des clients et aux objectifs internes, développement de la clientèle

Conseiller clientèle (2) : Gestionnaire de contrats d'assurance, suivi commercial, gestion de back office

Conseiller clientèle bancaire : Accueil, conseil, écoute

Conseiller professionnel : Contact client, gestion des risques, suivi commercial

Conseiller commercial : Accueil des clients, réponse aux demandes, réorientation

Assistant de direction et de gestion commerciale : Assistance, gestion des demandes des clients, des fournisseurs et des collaborateurs, édition des factures

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 500 €

Salaire médian

2 125 €

31 875 €
brut annuel

Salaire plancher

1 500 €

La moitié gagne plus de 2 125 €. 80% des diplômés (10 sur 12) gagnent entre 1 500 € et 2 500 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

13 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



333 € (médiane, nette mensuelle)

5 000 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2015-16

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires professionnelles (2) : Réalisation de crédit, prospection, conseil en épargne, gestion d'un portefeuille de clients professionnels et des risques

Gestionnaire d'épargne salariale : Traitement d'opérations, calcul des réserves spéciales de participation (RSP), fusion, formation

Conseiller financier : Développement du fond de commerce, conseil client, participation au développement du projet client

Conseiller clientèle en ligne : Accompagnement client, développement commercial et de la satisfaction client

Conseiller clientèle (2) : Gestion des clients, des risques et de l'aspect commercial

Responsable d'équipe opérationnelle : Gestion, coordination, management d'équipes en gare pour faire partir les TGV à l'heure

Coordinateur logistique

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 100 €

Salaire médian

1 994 €

29 908 €
brut annuel

Salaire plancher

1 700 €

La moitié gagne plus de 1 994 €. 80% des diplômés (5 sur 6) gagnent entre 1 700 € et 2 100 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent



433 € (médiane, nette mensuelle)

6 500 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2014-15

■ Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire : Management, gestion de fonds de commerce professionnel

Banquier junior : Relation clientèle, opération financière et communication

Analyste crédit : Prise en charge de dossiers, analyse et décision

Analyste de flux, embargos et terrorisme : Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales

Conseiller clientèle (2) : Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité

Conseiller clientèle particulier : Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance

Conseiller clientèle privé : Prospection, fidélisation, proposition commerciale

Conseiller privé (2) : Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients

Conseiller spécialisé en immobilier : Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation

Courtier en prêt immobilier : Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes

Agent commercial : Négociation, prospection et gestion administrative

Animateur procédure et qualité : Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2013-14

■ Emplois et missions

Conseiller clientèle bonne gamme : Vente, conseil, respect de la conformité

Conseiller clientèle professionnel : Conseil et analyse, développement du fond de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque

Conseiller clientèle : Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique

Conseiller patrimonial : Gestion de portefeuilles clients

Chargé de clientèle particulier : Conseil, vente

Consultant en compliance et en risque bancaire : Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon

Coordinateur commercial

Commercial en gestion de patrimoine : Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2012-13

■ Emplois et missions

Banquier : Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements

Chargé d'affaires professionnels : Conquête, fidélisation

Conseiller clientèle : Conseil, vente, écoute

Conseiller clientèle particuliers (4) : Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité

Conseiller de clientèle privée (2) : Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires

Conseiller de clientèle professionnel : Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises

Conseiller financier : Conseil en financement, placement et assurance

Conseiller patrimonial * : Conseil, gestion

Conseiller bancaire * : Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle

Attaché de clientèle et d'accueil : Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière

Hôte d'accueil : Accueil, gestion de l'administration et du standard

* Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2011-12

■ Emplois et missions

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes : Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Chargé d'affaires de professionnels

Conseiller commercial : Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges

Conseiller clientèle de particuliers : Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client

Conseiller clientèle de professionnels : Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire

Conseiller clientèle : Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance

Conseiller bancaire (3) : Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 200 €

Salaire médian

1 800 €

27 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 360 €

La moitié gagne plus de 1 800 €. 80% des diplômés (7 sur 9) gagnent entre 1 360 € et 2 200 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



146 € (médiane, nette mensuelle)

2 188 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2010-11

■ Emplois et missions

Conseiller privé - Cadre bancaire : Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques

Contrôleur de gestion : Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi

Conseiller particuliers : Gestion de portefeuilles clients, prospection
Conseiller en clientèle privée

Conseiller bancaire : Conseil en placement, prêt immobilier

Acheteur : Négociation, achat, relations commerciales

Commercial VRP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 000 €

Salaire médian

1 919 €

28 778 €
brut annuel

Salaire plancher

1 237 €

*La moitié gagne plus de 1 919 €. 80% des diplômés
(5 sur 6) gagnent entre 1 237 € et 2 000 €.*

■ Majoration (prime, 13ème mois)

6 en perçoivent



250 € (médiane, nette mensuelle)

3 750 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2009-10

■ Emplois et missions

Chargé de clientèle en marché de particuliers : Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance

Conseiller de clientèle particuliers (3) : Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients

Conseiller bancaire : Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles

Conseiller en ligne : Orientation et conseil des clients vers différents produits

Conseiller de clientèle

Assistant RH

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2008-09

■ Emplois et missions

Consultant banque assurance finance : Cash management, gestion de la trésorerie

Conseiller patrimonial : Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement

Conseiller financier : Gestion de portefeuilles clients

Technicien gestion en assurances : Contrôle de la conformité des contrats

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants