



Les **emplois**, les **missions** et les **salaires** des diplômés de Licence professionnelle **Assurance**, **Banque**, **Finance** (ABF) : chargé de clientèle, parcours, parcours Conseiller Expert (FC)

Promotions 2008-09 à 2019-20



L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence professionnelle sur leur devenir. Les emplois, les missions et les salaires 30 mois après, sont renseignés ici.





# 30 mois après le diplôme...

L'UVSQ enquête par internet et par téléphone, chaque année, les promotions de Licence professionnelle, 18 mois et 30 mois après l'obtention de leur diplôme

Cette enquête a pour objectifs :

En général

- de répertorier et d'analyser les conditions d'insertion professionnelle,
- de repérer les parcours caractéristiques des débuts de carrière,
- d'établir un premier bilan du lien formation-emploi.

Ces données rendent compte de la situation des répondants diplômés de chacune des formations enquêtées. Elles doivent être considérées comme une description des situations plutôt que la mise en évidence de régularités statistiques.

Sont également disponibles : les fiches pour toutes les <u>spécialités de</u> <u>Licences professionnelles 2020</u> de l'UVSQ, enquêtées 30 mois après l'obtention de leur diplôme, les listes des <u>emplois</u>, <u>des missions et des salaires</u> des Licences professionnelles 2011 à 2020 et les devenirs comparés des promotions précédentes (2019 et 2020, 2011 à 2020).

#### **■ POUR ALLER PLUS LOIN**

Le devenir des diplômés de Licence professionnelle de l'UVSQ :

- par spécialité
- des années précédentes

www.uvsq.fr/sea rubrique « Devenir des promotions ».





# Promotion 2019-20

#### **■** Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire adjoint - Conseiller clientèle prémium Conseiller patrimonial pour les non-résidents : Accompagnement des clients, développement de propositions commerciales, application des politiques de conformité

Conseiller clientèle premium (2) : Ecoute, conseil et accompagnement des clients

**Conseiller financier** \* : Accueil, conseil selon les besoins, vente **Conseiller client** \* : Etude de risques, gestion de patrimoine, conseil

■ Salaire net mensuel, avec majoration mensuelle\* (primes, indemnités) - équivalent temps plein - \*Avant imposition à la source

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration annuelle (primes, indemnités, 13ème mois, heures supplémentaires)

<sup>\*</sup> Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP



# **Promotion 2018-19**

## **■** Emplois et missions

**Directeur adjoint d'agence bancaire** : Soutien au directeur d'agence, management, pilotage de l'activité commerciale

Responsable adjoint d'agence bancaire : Gestion d'un portefeuille clients et d'une agence multi -sites, management

**Conseiller de clientèle de particulier** : Accompagnement client, vente de produits, suivi des risques

**Conseiller de clientèle bancaire** \* : Aide au montage de crédit et à la souscription de compte bancaire, accompagnement des clients pour les produits affectés

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

#### ■ Majoration (prime, 13ème mois)

<sup>\*</sup> Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP



# **Promotion 2017-18**

## **■** Emplois et missions

**Directeur d'agence bancaire adjoint** : Conseil de la clientèle, gestion des risques opérationnels du portefeuille, accompagnement des collaborateurs dans l'aide aux clients

**Conseiller patrimoine référent** : Gestion de clientèle haut de gamme et de portefeuilles

**Conseiller patrimonial clients non-résidents** \* : Suivi, développement d'un fonds de commerce, planification de l'activité commerciale

\* Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

## ■ Majoration (prime, 13ème mois)

# 30 mois après le diplôme...

# **Promotion 2016-17**

# **■** Emplois et missions

Conseiller expert patrimonial : Placement bancaire en assurances vie, montage de prêts immobiliers, développement du portefeuille client Artisan dans le transport de biens : Vérification du bon état des voitures, livraison et recherche de véhicules

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

## ■ Majoration (prime, 13ème mois)



# Promotion 2015-16

## **■** Emplois et missions

Chargé d'affaires professionnelles : Développement de portefeuille client professionnel, accompagnement de projets, gestion de comptes Conseiller bancaire particuliers : Conseil, vente, conformité, prospection

**Conseiller client en gestion patrimoniale** : Gestion de portefeuilles clients, des patrimoines et du risque

**Conseiller patrimonial** : Gestion de patrimoine, développement du portefeuille client, maitrise du risque

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

# ■ Majoration (prime, 13ème mois)



# **Promotion 2014-15**

#### **■** Emplois et missions

**Directeur d'agence bancaire** : Management, gestion de fonds de commerce professionnel

**Banquier junior** : Relation clientèle, opération financière et communication

Analyste crédit : Prise en charge de dossiers, analyse et décision

Analyste de flux, embargos et terrorisme : Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales

**Conseiller clientèle (2)** : Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité

**Conseiller clientèle particulier** : Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance

**Conseiller clientèle privé**: Prospection, fidélisation, proposition commerciale

**Conseiller privé (2)**: Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients

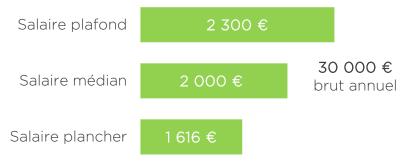
**Conseiller spécialisé en immobilier** : Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation

**Courtier en prêt immobilier** : Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes

**Agent commercial**: Négociation, prospection et gestion administrative

**Animateur procédure et qualité**: Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

#### ■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas





# **Promotion 2013-14**

#### **■** Emplois et missions

**Conseiller clientèle bonne gamme** : Vente, conseil, respect de la conformité

**Conseiller clientèle professionnel** : Conseil et analyse, développement du fond de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque

**Conseiller clientèle** : Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique

**Conseiller patrimonial**: Gestion de portefeuilles clients

Chargé de clientèle particulier : Conseil, vente

**Consultant en compliance et en risque bancaire** : Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupcon

**Coordinateur commercial** 

**Commercial en gestion de patrimoine** : Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)



# **Promotion 2012-13**

## **■** Emplois et missions

**Banquier**: Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements

Chargé d'affaires professionnels : Conquête, fidélisation

Conseiller clientèle : Conseil, vente, écoute

**Conseiller clientèle particuliers (4)** : Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité

**Conseiller de clientèle privée (2)** : Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires

**Conseiller de clientèle professionnel** : Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises

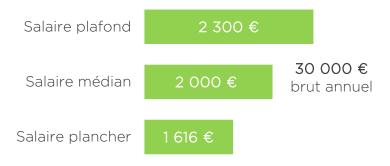
**Conseiller financier**: Conseil en financement, placement et assurance **Conseiller patrimonial** \* : Conseil, gestion

**Conseiller bancaire** \* : Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle

**Attaché de clientèle et d'accueil** : Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière

Hôte d'accueil : Accueil, gestion de l'administration et du standard

## ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

#### ■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



<sup>\*</sup> Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP



# **Promotion 2011-12**

#### **■** Emplois et missions

**Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes** : Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Chargé d'affaires de professionnels

**Conseiller commercial** : Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges

**Conseiller clientèle de particuliers** : Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client

Conseiller clientèle de professionnels: Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire Conseiller clientèle: Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance

**Conseiller bancaire (3)**: Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



La moitié gagne plus de 1 800 €. 80% des diplômés (7 sur 9) gagnent entre 1 360 € et 2 200 €.

#### ■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



**146** € (médiane, nette mensuelle)

2 188 € (médiane, brute annuelle)



# **Promotion 2010-11**

#### **■** Emplois et missions

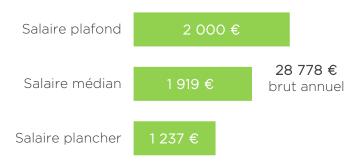
**Conseiller privé - Cadre bancaire** : Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques **Contrôleur de gestion** : Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi

**Conseiller particuliers** : Gestion de portefeuilles clients, prospection Conseiller en clientèle privée

**Conseiller bancaire** : Conseil en placement, prêt immobilier **Acheteur** : Négociation, achat, relations commerciales

**Commercial VRP** 

## ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



La moitié gagne plus de 1 919 €. 80% des diplômés (5 sur 6) gagnent entre 1 237 € et 2 000 €.

# ■ Majoration (prime, 13ème mois)

6 en perçoivent



250 € (médiane, nette mensuelle) 3 750 € (médiane, brute annuelle)



# **Promotion 2009-10**

## **■** Emplois et missions

Chargé de clientèle en marché de particuliers : Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance

**Conseiller de clientèle particuliers (3)** : Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients

**Conseiller bancaire** : Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles

**Conseiller en ligne** : Orientation et conseil des clients vers différents

produits

**Conseiller de clientèle** 

**Assistant RH** 

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

#### ■ Majoration (prime, 13ème mois)



# **Promotion 2008-09**

## **■** Emplois et missions

**Consultant banque assurance finance** : Cash management, gestion de la trésorerie

**Conseiller patrimonial** : Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement

**Conseiller financier** : Gestion de portefeuilles clients

**Technicien gestion en assurances** : Contrôle de la conformité des contrats

# ■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

## ■ Majoration (prime, 13ème mois)