

HEURES SUPPLÉMENTAIRES
BAC+2
OJECTIF
PROFESSION
PRIME INDÉMNITE
RÉMUNÉRATION
BAC+5
EXERCER
RÔLE
BAC+3
ACTIVITÉ
DIPLOME DU SUPÉRIEUR
EXPÉRIENCE
13ÈME MOIS
MÉTIER
FONCTION
INSERTION

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence professionnelle sur leur devenir. Les emplois, les missions et les salaires 30 mois après, sont renseignés ici.



Les **emplois**, les **missions** et les **salaires**
des diplômés de Licence professionnelle
**Assurance, Banque, Finance (ABF) : chargé de
clientèle, parcours, parcours Conseiller Expert
(FC)**

Promotions **2008-09 à 2019-20**



www.uvsq.fr/sea
Service des Enquêtes et Analyses

30 mois après le diplôme...



En général

L'UVSQ enquête par internet et par téléphone, chaque année, les promotions de Licence professionnelle, 18 mois et 30 mois après l'obtention de leur diplôme

Cette enquête a pour objectifs :

- de répertorier et d'analyser les conditions d'insertion professionnelle,
- de repérer les parcours caractéristiques des débuts de carrière,
- d'établir un premier bilan du lien formation-emploi.

Ces données rendent compte de la situation des répondants diplômés de chacune des formations enquêtées. Elles doivent être considérées comme une description des situations plutôt que la mise en évidence de régularités statistiques.

Sont également disponibles : les fiches pour toutes les [spécialités de Licences professionnelles 2020](#) de l'UVSQ, enquêtées 30 mois après l'obtention de leur diplôme, les listes des [emplois, des missions et des salaires](#) des Licences professionnelles 2011 à 2020 et les devenir comparés des promotions précédentes (2019 et 2020, 2011 à 2020).

■ POUR ALLER PLUS LOIN

Le devenir des diplômés de Licence professionnelle de l'UVSQ :

- par spécialité
- des années précédentes

www.uvsq.fr/sea

rubrique « Devenir des promotions ».



30 mois après le diplôme...



Promotion 2019-20

■ Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire adjoint - Conseiller clientèle premium

Conseiller patrimonial pour les non-résidents : Accompagnement des clients, développement de propositions commerciales, application des politiques de conformité

Conseiller clientèle premium (2) : Ecoute, conseil et accompagnement des clients

Conseiller financier * : Accueil, conseil selon les besoins, vente

Conseiller client * : Etude de risques, gestion de patrimoine, conseil

** Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP*

■ **Salaire net mensuel, avec majoration mensuelle* (primes, indemnités) - équivalent temps plein -**

***Avant imposition à la source**

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ **Majoration annuelle (primes, indemnités, 13ème mois, heures supplémentaires)**

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2018-19

■ Emplois et missions

Directeur adjoint d'agence bancaire : Soutien au directeur d'agence, management, pilotage de l'activité commerciale

Responsable adjoint d'agence bancaire : Gestion d'un portefeuille clients et d'une agence multi -sites, management

Conseiller de clientèle de particulier : Accompagnement client, vente de produits, suivi des risques

Conseiller de clientèle bancaire * : Aide au montage de crédit et à la souscription de compte bancaire, accompagnement des clients pour les produits affectés

** Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP*

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2017-18

■ Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire adjoint : Conseil de la clientèle, gestion des risques opérationnels du portefeuille, accompagnement des collaborateurs dans l'aide aux clients

Conseiller patrimoine référent : Gestion de clientèle haut de gamme et de portefeuilles

Conseiller patrimonial clients non-résidents * : Suivi, développement d'un fonds de commerce, planification de l'activité commerciale

** Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP*

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2016-17

■ Emplois et missions

Conseiller expert patrimonial : Placement bancaire en assurances vie, montage de prêts immobiliers, développement du portefeuille client

Artisan dans le transport de biens : Vérification du bon état des voitures, livraison et recherche de véhicules

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2015-16

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires professionnelles : Développement de portefeuille client professionnel, accompagnement de projets, gestion de comptes

Conseiller bancaire particuliers : Conseil, vente, conformité, prospection

Conseiller client en gestion patrimoniale : Gestion de portefeuilles clients, des patrimoines et du risque

Conseiller patrimonial : Gestion de patrimoine, développement du portefeuille client, maîtrise du risque

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2014-15

■ Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire : Management, gestion de fonds de commerce professionnel

Banquier junior : Relation clientèle, opération financière et communication

Analyste crédit : Prise en charge de dossiers, analyse et décision

Analyste de flux, embargos et terrorisme : Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales

Conseiller clientèle (2) : Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité

Conseiller clientèle particulier : Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance

Conseiller clientèle privé : Prospection, fidélisation, proposition commerciale

Conseiller privé (2) : Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients

Conseiller spécialisé en immobilier : Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation

Courtier en prêt immobilier : Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes

Agent commercial : Négociation, prospection et gestion administrative

Animateur procédure et qualité : Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2013-14

■ Emplois et missions

Conseiller clientèle bonne gamme : Vente, conseil, respect de la conformité

Conseiller clientèle professionnel : Conseil et analyse, développement du fond de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque

Conseiller clientèle : Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique

Conseiller patrimonial : Gestion de portefeuilles clients

Chargé de clientèle particulier : Conseil, vente

Consultant en compliance et en risque bancaire : Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon

Coordinateur commercial

Commercial en gestion de patrimoine : Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2012-13

■ Emplois et missions

Banquier : Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements

Chargé d'affaires professionnels : Conquête, fidélisation

Conseiller clientèle : Conseil, vente, écoute

Conseiller clientèle particuliers (4) : Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité

Conseiller de clientèle privée (2) : Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires

Conseiller de clientèle professionnel : Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises

Conseiller financier : Conseil en financement, placement et assurance

Conseiller patrimonial * : Conseil, gestion

Conseiller bancaire * : Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle

Attaché de clientèle et d'accueil : Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière

Hôte d'accueil : Accueil, gestion de l'administration et du standard

* Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2011-12

■ Emplois et missions

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes : Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Chargé d'affaires de professionnels

Conseiller commercial : Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges

Conseiller clientèle de particuliers : Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client

Conseiller clientèle de professionnels : Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire

Conseiller clientèle : Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance

Conseiller bancaire (3) : Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 200 €

Salaire médian

1 800 €

27 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 360 €

La moitié gagne plus de 1 800 €. 80% des diplômés (7 sur 9) gagnent entre 1 360 € et 2 200 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



146 € (médiane, nette mensuelle)

2 188 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2010-11

■ Emplois et missions

Conseiller privé - Cadre bancaire : Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques

Contrôleur de gestion : Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi

Conseiller particuliers : Gestion de portefeuilles clients, prospection
Conseiller en clientèle privée

Conseiller bancaire : Conseil en placement, prêt immobilier

Acheteur : Négociation, achat, relations commerciales

Commercial VRP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 000 €

Salaire médian

1 919 €

28 778 €
brut annuel

Salaire plancher

1 237 €

*La moitié gagne plus de 1 919 €. 80% des diplômés
(5 sur 6) gagnent entre 1 237 € et 2 000 €.*

■ Majoration (prime, 13ème mois)

6 en perçoivent



250 € (médiane, nette mensuelle)

3 750 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2009-10

■ Emplois et missions

Chargé de clientèle en marché de particuliers : Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance

Conseiller de clientèle particuliers (3) : Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients

Conseiller bancaire : Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles

Conseiller en ligne : Orientation et conseil des clients vers différents produits

Conseiller de clientèle

Assistant RH

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2008-09

■ Emplois et missions

Consultant banque assurance finance : Cash management, gestion de la trésorerie

Conseiller patrimonial : Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement

Conseiller financier : Gestion de portefeuilles clients

Technicien gestion en assurances : Contrôle de la conformité des contrats

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants