

HEURES SUPPLÉMENTAIRES
INSERTION OJECTIF BAC+2
PROFESSION
PRIME INDÉMNITE
EXPÉRIENCE 13ÈME MOIS **MÉTIER**
FONCTION RÉMUNÉRATION BAC+5
ACTIVITÉ EXERCER RÔLE BAC+3
DIPLOME DU SUPÉRIEUR

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de Licence professionnelle sur leur devenir. Les emplois, les missions et les salaires 30 mois après, sont renseignés ici.



Les **emplois**, les **missions** et les **salaires** des diplômés de Licence professionnelle **Assurance, Banque, Finance (ABF) : chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)**
Promotions **2008-09 à 2019-20**



30 mois après le diplôme...



En général

L'UVSQ enquête par internet et par téléphone, chaque année, les promotions de Licence professionnelle, 18 mois et 30 mois après l'obtention de leur diplôme

Cette enquête a pour objectifs :

- de répertorier et d'analyser les conditions d'insertion professionnelle,
- de repérer les parcours caractéristiques des débuts de carrière,
- d'établir un premier bilan du lien formation-emploi.

Ces données rendent compte de la situation des répondants diplômés de chacune des formations enquêtées. Elles doivent être considérées comme une description des situations plutôt que la mise en évidence de régularités statistiques.

Sont également disponibles : les fiches pour toutes les [spécialités de Licences professionnelles 2020](#) de l'UVSQ, enquêtées 30 mois après l'obtention de leur diplôme, les listes des [emplois, des missions et des salaires](#) des Licences professionnelles 2011 à 2020 et les devenir comparés des promotions précédentes (2019 et 2020, 2011 à 2020).

■ POUR ALLER PLUS LOIN

Le devenir des diplômés de Licence professionnelle de l'UVSQ :

- par spécialité
- des années précédentes

www.uvsq.fr/sea

rubrique « Devenir des promotions ».



30 mois après le diplôme...



Promotion 2019-20

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires professionnelles : Gestion, proposition d'assurances, financement de professionnels

Conseiller clientèle des particuliers : Conseil bancaire, accompagnement dans les projets immobiliers et les assurances

Chargé des affaires publiques et du développement RSE : Mise en place de projets RSE, relation avec des institutions et des associations, animation d'un réseau de volontaires en milieu scolaire

■ **Salaires net mensuel, avec majoration mensuelle* (primes, indemnités) - équivalent temps plein -**

***Avant imposition à la source**

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ **Majoration annuelle (primes, indemnités, 13ème mois, heures supplémentaires)**

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2018-19

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires - Conseiller en gestion de patrimoine : Gestion de patrimoine, optimisation fiscale, étude patrimoniale, proposition de solution financière, placement et crédit

Chargé d'affaires entreprise : Gestion des comptes de grandes entreprises et des risques au quotidien, accompagnement dans le développement

Chargé d'affaires entreprise junior : Montage de notes de crédit et de dossiers de financement, RDV avec la clientèle, accompagnement des PME

Chef d'entreprise : Contrôle, direction, fabrication

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2017-18

■ Emplois et missions

Contrôleur permanent : Renforcement du plan de contrôle, réponse aux recommandations, réalisation de contrôle de conformité

Chargé de clientèle particuliers : Gestion de la demande client, prospection (phoning, prise de référence), vente des assurances

Conseiller clientèle particulier : Développement du portefeuille et du fond de commerce, réduction des risques

Gestionnaire middle office : Etude des dossiers pour les entrées en relation, mise à jour des données client, clôture des comptes

Conseiller de clientèle : Gestion d'un portefeuille client, de l'administration du point de vente et des distributeurs

Assistant commercial : Appui commercial, bancaire et judiciaire

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 200 €

Salaire médian

1 912 €

28 680 €
brut annuel

Salaire plancher

1 600 €

La moitié gagne plus de 1 912 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 600 € et 2 200 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2016-17

■ Emplois et missions

Directeur adjoint - Responsable de clientèle patrimoniale : Gestion d'un portefeuille de clients haut de gamme, management d'équipe, assistance au directeur

Chargé d'affaires professionnelles : Gestion d'un portefeuille, conseil

Chargé de compte en titrisation : Sélection des créances commerciales, formalisation des documents demandés pour la gestion mensuelle ou hebdomadaire, vérification et automatisation

Conseiller financier : Gestion d'un portefeuille et du rythme quotidien, proposition commerciale

Conseiller particulier bancaire : Relation, conseil, vente

Conseiller patrimonial (3) : Conseil, gestion et analyse de patrimoine financier, accompagnement des clients dans leurs projets

Conseiller en gestion de patrimoine : Gestion et développement d'un portefeuille clients

Conseiller privé (2) : Conseil, réponse aux attentes des clients et aux objectifs internes, développement de la clientèle

Conseiller clientèle (2) : Gestionnaire de contrats d'assurance, suivi commercial, gestion de back office

Conseiller clientèle bancaire : Accueil, conseil, écoute

Conseiller professionnel : Contact client, gestion des risques, suivi commercial

Conseiller commercial : Accueil des clients, réponse aux demandes, réorientation

Assistant de direction et de gestion commerciale : Assistance, gestion des demandes des clients, des fournisseurs et des collaborateurs, édition des factures

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 500 €

Salaire médian

2 125 €

31 875 €
brut annuel

Salaire plancher

1 500 €

La moitié gagne plus de 2 125 €. 80% des diplômés (10 sur 12) gagnent entre 1 500 € et 2 500 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

13 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



333 € (médiane, nette mensuelle)

5 000 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2015-16

■ Emplois et missions

Chargé d'affaires professionnelles (2) : Réalisation de crédit, prospection, conseil en épargne, gestion d'un portefeuille de clients professionnels et des risques

Gestionnaire d'épargne salariale : Traitement d'opérations, calcul des réserves spéciales de participation (RSP), fusion, formation

Conseiller financier : Développement du fond de commerce, conseil client, participation au développement du projet client

Conseiller clientèle en ligne : Accompagnement client, développement commercial et de la satisfaction client

Conseiller clientèle (2) : Gestion des clients, des risques et de l'aspect commercial

Responsable d'équipe opérationnelle : Gestion, coordination, management d'équipes en gare pour faire partir les TGV à l'heure

Coordinateur logistique

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 100 €

Salaire médian

1 994 €

29 908 €
brut annuel

Salaire plancher

1 700 €

La moitié gagne plus de 1 994 €. 80% des diplômés (5 sur 6) gagnent entre 1 700 € et 2 100 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent



433 € (médiane, nette mensuelle)

6 500 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2014-15

■ Emplois et missions

Directeur d'agence bancaire : Management, gestion de fonds de commerce professionnel

Banquier junior : Relation clientèle, opération financière et communication

Analyste crédit : Prise en charge de dossiers, analyse et décision

Analyste de flux, embargos et terrorisme : Analyse des opérations, recherche sur les sociétés et les particuliers, interrogation auprès des banques internationales

Conseiller clientèle (2) : Financement des particuliers, gestion de risques, assurance, vente et gestion de la conformité

Conseiller clientèle particulier : Orientation des clients, accord de crédit, assurance et prévoyance

Conseiller clientèle privé : Prospection, fidélisation, proposition commerciale

Conseiller privé (2) : Développement du portefeuille, écoute et satisfaction des clients, conseil en placement, prêt immobilier, conquête de nouveaux clients

Conseiller spécialisé en immobilier : Analyse de projet, montage immobilier et vente d'assurance habitation

Courtier en prêt immobilier : Recherche de mode de financement et d'assurance, mise en relation des personnes

Agent commercial : Négociation, prospection et gestion administrative

Animateur procédure et qualité : Modélisation et suivi des procédures de l'entreprise, déploiement de la démarche qualité, certification d'un centre de relation client, participation aux projets qualité

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2013-14

■ Emplois et missions

Conseiller clientèle bonne gamme : Vente, conseil, respect de la conformité

Conseiller clientèle professionnel : Conseil et analyse, développement du fond de commerce, prospection, accompagnement des clients, maîtrise du risque

Conseiller clientèle : Souscription de contrat, gestion, accueil téléphonique

Conseiller patrimonial : Gestion de portefeuilles clients

Chargé de clientèle particulier : Conseil, vente

Consultant en compliance et en risque bancaire : Traitement des alertes issues de test blanchiment, gestion des cas, classement sans suite ou proposition de soupçon

Coordinateur commercial

Commercial en gestion de patrimoine : Développement et entretien du réseau de clients, mise en avant des produits

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2012-13

■ Emplois et missions

Banquier : Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements

Chargé d'affaires professionnels : Conquête, fidélisation

Conseiller clientèle : Conseil, vente, écoute

Conseiller clientèle particuliers (4) : Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité

Conseiller de clientèle privée (2) : Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires

Conseiller de clientèle professionnel : Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises

Conseiller financier : Conseil en financement, placement et assurance

Conseiller patrimonial * : Conseil, gestion

Conseiller bancaire * : Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle

Attaché de clientèle et d'accueil : Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière

Hôte d'accueil : Accueil, gestion de l'administration et du standard

* Emploi déjà occupé avant l'obtention de la LP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 300 €

Salaire médian

2 000 €

30 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 616 €

La moitié gagne plus de 2 000 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 616 € et 2 300 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent, 4 n'en perçoivent pas



Non indiqué, effectifs insuffisants



Promotion 2011-12

■ Emplois et missions

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes : Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Chargé d'affaires de professionnels

Conseiller commercial : Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges

Conseiller clientèle de particuliers : Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client

Conseiller clientèle de professionnels : Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire

Conseiller clientèle : Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance

Conseiller bancaire (3) : Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 200 €

Salaire médian

1 800 €

27 000 €
brut annuel

Salaire plancher

1 360 €

La moitié gagne plus de 1 800 €. 80% des diplômés (7 sur 9) gagnent entre 1 360 € et 2 200 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

8 en perçoivent, 1 n'en perçoit pas



146 € (médiane, nette mensuelle)

2 188 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2010-11

■ Emplois et missions

Conseiller privé - Cadre bancaire : Gestion de portefeuilles clients patrimoniaux, expertise patrimoniale, gestion des risques

Contrôleur de gestion : Maintenance de bâtiments, contrôle financier, suivi

Conseiller particuliers : Gestion de portefeuilles clients, prospection
Conseiller en clientèle privée

Conseiller bancaire : Conseil en placement, prêt immobilier

Acheteur : Négociation, achat, relations commerciales

Commercial VRP

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond

2 000 €

Salaire médian

1 919 €

28 778 €
brut annuel

Salaire plancher

1 237 €

La moitié gagne plus de 1 919 €. 80% des diplômés (5 sur 6) gagnent entre 1 237 € et 2 000 €.

■ Majoration (prime, 13ème mois)

6 en perçoivent



250 € (médiane, nette mensuelle)

3 750 € (médiane, brute annuelle)

30 mois après le diplôme...



Promotion 2009-10

■ Emplois et missions

Chargé de clientèle en marché de particuliers : Prospection, gestion et maîtrise de portefeuilles clients, développement du marché de la téléphonie mobile, vente de produits d'assurance et de finance

Conseiller de clientèle particuliers (3) : Prospection et gestion de portefeuilles, conseil, accueil et fidélisation des clients

Conseiller bancaire : Accueil et conseil de la clientèle, gestion de portefeuilles

Conseiller en ligne : Orientation et conseil des clients vers différents produits

Conseiller de clientèle

Assistant RH

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants

30 mois après le diplôme...



Promotion 2008-09

■ Emplois et missions

Consultant banque assurance finance : Cash management, gestion de la trésorerie

Conseiller patrimonial : Gestion et développement de portefeuilles, montage de dossiers de crédits renouvelables, conseil en investissement

Conseiller financier : Gestion de portefeuilles clients

Technicien gestion en assurances : Contrôle de la conformité des contrats

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectifs insuffisants

■ Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectifs insuffisants