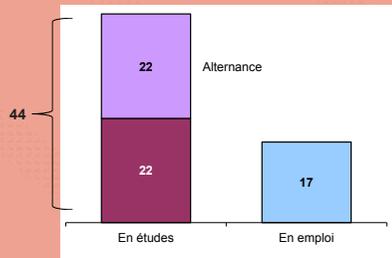


# Techniques de Commercialisation (TC) -----

## La promotion 2010

- 131 inscrits - 130 diplômés - 129 ont pu être contactés
- 61 répondants à l'enquête : 44 en formation initiale classique, 17 en alternance
- 42 filles, 19 garçons
- 25 Bac ES, 21 Bac techno, 11 Bac S, 3 autre (bac étranger, dispense ou équivalence), 1 Bac L

## La situation à 30 mois au 1er décembre 2012



Lecture : 30 mois après l'obtention de leur DUT, 44 des 61 diplômés sont en études (dont 22 en alternance) et 17 sont en emploi

### Zoom sur les diplômés au 1er décembre 2012

#### Mode de financement

Pas de financement = 21  
Contrat d'apprentissage = 18  
Contrat de professionnalisation = 4  
Job étudiant = 1

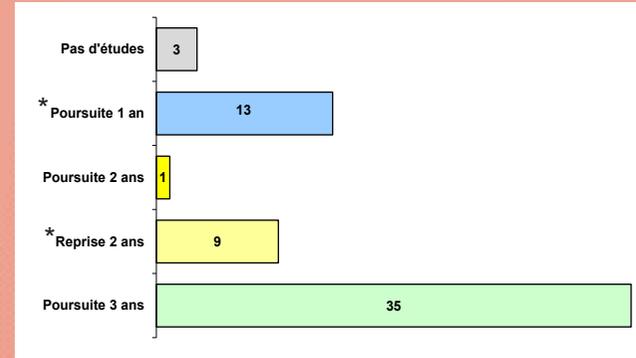
#### Lieu de la poursuite d'études

En Ile-de-France (hors UVSQ) = 21  
A l'UVSQ = 12  
En Province ou à l'étranger = 11

## Les caractéristiques de la poursuite d'études

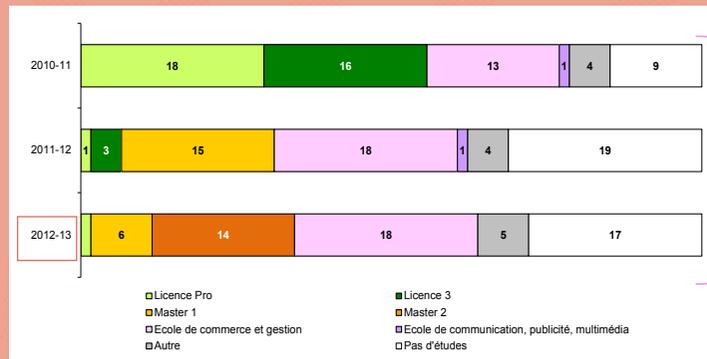
La poursuite d'études rend compte de toutes les inscriptions dans l'enseignement supérieur de 2010-11 à 2012-13. (certains étudiants ont suivi plusieurs formations en parallèle).

### Parcours d'études



Lecture : Après le DUT, 13 diplômés ont poursuivi leurs études 1 an et 9 diplômés ont repris leurs études pendant 2 ans, après une interruption

### Principales formations suivies



Lecture : Après le DUT, 18 des 61 diplômés ont poursuivi leurs études en Licence professionnelle en 2010-11

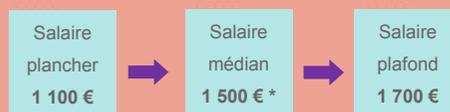
#### Diplômes obtenus

Licence générale = 19  
Licence professionnelle = 15  
Autre bac + 3 = 8  
Autre = 2  
Bac + 4 = 1

### L'insertion professionnelle à 30 mois au 1er décembre 2012

Seuls les 17 diplômés en emploi au 1er décembre 2012 sont pris en compte  
(les poursuites d'études, y compris en alternance, sont exclues)

**Salaire net mensuel (équivalent temps plein)**  
->> hors primes et 13ème mois

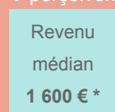


\* ou 22 500 € brut annuel

Lecture : 80% des diplômés (12 sur 15) gagnent entre 1 100 € et 1 700 €. La moitié gagne plus de 1 500 €

->> avec primes et 13ème mois

7 perçoivent des primes et/ou un 13ème mois



\* ou 24 000 € brut annuel

Lecture : La moitié des diplômés gagne plus de 1 600 €

#### Type de contrat

CDI - Fonctionnaires : 14  
CDD - Intérim : 2

#### Niveau

Professions intermédiaires : 12  
Employés : 4  
Cadre et profession intellectuelle supérieure : 1

#### Temps de travail

Temps plein : 17

#### Localisation

Ile-de-France (hors Paris) : 9  
Paris : 4  
Province - DOM TOM : 2  
Etranger : 2

#### Perception de la rémunération

- 9 estiment que leur emploi correspond à leur formation de DUT
- Si 8 considèrent leur salaire en adéquation avec leur niveau de qualification, autant estiment le contraire
- 2 recherchent un autre emploi

## L'insertion professionnelle à 30 mois au 1er décembre 2012

Seuls les 17 diplômés en emploi au 1er décembre 2012 sont pris en compte  
(les poursuites d'études, y compris en alternance, sont exclues)

### Mode d'obtention

Grâce à Internet (dépôt CV en ligne, annonce, rubrique recrutement...) : 5  
Par l'APEC, Pôle Emploi, mission locale, forum : 4  
Par candidature spontanée : 3  
Grâce à la poursuite d'études : 3  
Grâce aux stages, à l'alternance à l'IUT : 1  
Par un autre mode (salon, bouche à oreille...) : 1  
Suite à un changement de contrat chez le même employeur ou suite à une mission d'intérim : 1

Lecture : 5 diplômés ont obtenu leur emploi grâce à des recherches sur internet.  
Un enquêté a pu obtenir son emploi par plusieurs moyens.

### Secteur d'activité

Finance et assurance : 5  
Services (location, RH, sécurité, nettoyage, aménagement, voyages, ...) : 5  
Conseil, ingénierie et études : 3  
Commerce, transports, hébergement, restauration : 2  
Industrie : 1  
Enseignement : 1

Lecture : 5 diplômés exercent leur emploi dans le secteur de la finance et de l'assurance.

### Emplois

Directeur des ventes (Sales manager)  
Chargé d'importation de pièces de rechange  
Chef de projet presse (2)  
Assistent commercial  
Agent de courtage  
Assistent de formation  
Assistent juridique et judiciaire  
Assistent RH  
Assistent RH  
Gestionnaire international  
Attaché commercial bancaire  
Conseiller de clientèle haut de gamme  
Chargé de clientèle  
Conseiller de vente  
Conseiller de vente de voyage (2)

### Missions

Promotion de la compagnie, recrutement et formation de vendeurs, développement du chiffre d'affaires  
Suivi du processus d'importation dès expédition par le fournisseur, dédouanement et paiement des charges  
Management, recrutement, gestion d'un titre de presse quotidienne  
Gestion des devis clients, des contrats, des tâches administratives et commerciales  
Développement commercial  
Organisation de formations, accueil et assistance  
Secrétariat, gestion de dossiers et du cabinet  
Recrutement, formation, gestion de carrière  
Placement en agence d'emploi temporaire, gestion des plannings et des paies  
Remboursement de prestations médicales, gestion des prises en charge, relation client, conseil téléphonique  
Accueil, conseil, gestion de la caisse  
Gestion des risques, protection et développement de portefeuilles  
Gestion de fonds de commerce  
Vente de bijoux, gestion des stocks et SAV, suivi administratif  
Accueil, conseil, vente