

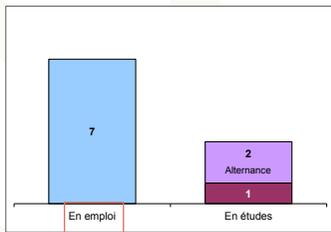
■ Assurance, Banque, Finance, Spécialité Conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers (ABF)

La promotion 2012

- 34 inscrits - 32 diplômés - 28 ont pu être contactés
- 10 répondants à l'enquête : 8 en alternance, 2 en formation continue et VAE
- 6 Bac techno, 3 Bac ES, 1 Bac Pro
- Diplôme d'accès à la LP : 7 BTS, 3 DUT
- 8 filles, 2 garçons

Temps moyen d'accès au 1er emploi
(hors alternance et financement d'études)
7,2 mois (sur 9 répondants)

La situation à 18 mois au 1er décembre 2013



Les caractéristiques de l'emploi (Hors alternance et job étudiant)

- Type de contrat
CDI - Fonctionnaires : 6
CDD - Intérim : 1

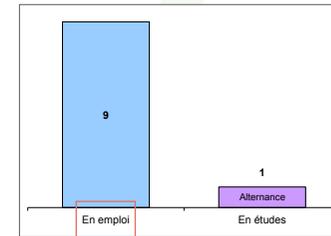
- Temps de travail
Temps plein : 7

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



Lecture : 80% des diplômés (6 sur 7) gagnent entre 1 400 € et 1 800 €. La moitié gagne plus de 1 600 €

La situation à 30 mois au 1er décembre 2014



Les caractéristiques de l'emploi (Hors alternance et job étudiant)

- Type de contrat
CDI - Fonctionnaires : 8
Indépendant : 1

- Temps de travail
Temps plein : 9

■ Salaire hors prime et 13ème mois



Lecture : 80% des diplômés (7 sur 9) gagnent entre 1 360 € et 2 200 €. La moitié gagne plus de 1 800 €

➔ 6 diplômés occupent le même emploi 30 mois après l'obtention de leur Licence professionnelle, qu'à 18 mois

UVSQ

Diplômés

L'emploi à 30 mois au 1er décembre 2014

■ Niveau

Professions intermédiaires : 7
Cadre et profession intellectuelle supérieure : 1
Profession libérale et indépendant : 1

■ Employeur

Privé : 9

■ Encadrement d'une équipe

Aucun n'est concerné

■ Localisation

Ile-de-France (hors Paris) : 9

■ Mode d'obtention*

Grâce aux contacts lors de la licence professionnelle (stage, alternance) : 4
Grâce à Internet (dépôt CV en ligne, annonce, rubrique recrutement...) : 3
Par relations personnelles : 1
Par un autre mode (concours, création d'entreprise...) : 1

*Les diplômés ont pu indiquer plusieurs modes d'obtention.

■ Perception de la rémunération

- 5 considèrent leur salaire en adéquation avec leur niveau de qualification

■ Perception de l'emploi

- 9 considèrent que leur emploi correspond à leur spécialité de licence professionnelle
- 7 considèrent que leur emploi correspond à leur niveau Bac+3
- 2 recherchent un autre emploi
- 4 estiment que leur emploi aurait pu être occupé sans leur licence professionnelle

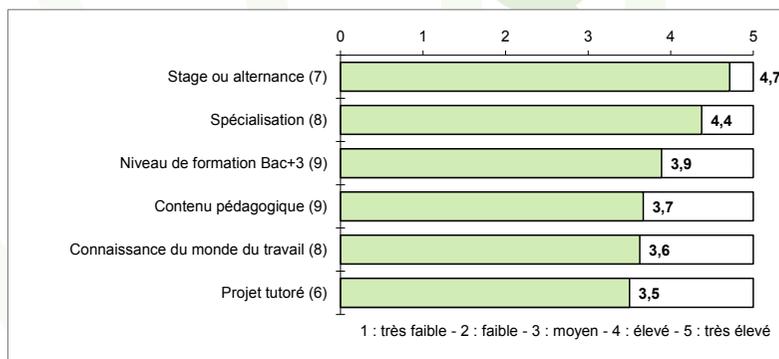
■ Secteur d'activité

Finance et assurance : 9

Promo 2012

L'emploi à 30 mois au 1er décembre 2014

Rôle de la Licence Professionnelle dans l'insertion professionnelle



Lecture : 7 diplômés ont accordé une note moyenne de 4,7 sur 5 au stage ou à l'alternance dans leur insertion professionnelle.

■ Emplois

Gestionnaire de contrats collectifs en assurance de personnes

Chargé d'affaires de professionnels

Conseiller commercial

Conseiller clientèle de particuliers

Conseiller clientèle de professionnels

Conseiller clientèle

Conseiller bancaire (3)

■ Missions

Gestion comptable de comptes clients (ajustement), mise à jour de bases clients (mail, téléphone), prise en charge du téléphone (appels réseau B to B, assurés B to C)

Gestion de portefeuilles clients, suivi de litiges

Vente de produits et de services, suivi et augmentation du portefeuille client

Conquête de nouveaux clients, maîtrise des risques, vente et conseil en matière financière et bancaire

Conseil en placement et en crédit, assurance et prévoyance

Commercialisation de produits bancaires et d'assurance, conseil et orientation de la clientèle, gestion des RDV clientèle, des prêts immobiliers ou personnels

Diplômés

Promo