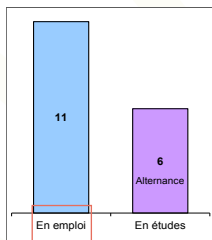


La promotion 2013

- 59 inscrits - 50 diplômés - 47 ont pu être contactés
 - 17 répondants à l'enquête : 14 en alternance, 3 en formation continue et VAE
 - 6 Bac ES, 5 Bac techno, 4 Bac Pro, 2 Bac S
 - 12 filles, 5 garçons
 - Diplôme d'accès à la LP : 10 BTS, 5 DUT, 2 autre (L2, L3 ...)
 - Age médian* à l'obtention de la LP : 22 ans (*la moitié a 22 ans)
 - 7 ont poursuivi leurs études : 1 pendant 1 an, 6 pendant 2 ans
- Temps médian* d'accès au 1er emploi (hors alternance et financement d'études)**
2 mois (sur 14 répondants) *La moitié a obtenu son emploi 2 mois après la LP

La situation à 18 mois au 1er décembre 2014



Les caractéristiques de l'emploi (Hors alternance et job étudiant)

- **Type de contrat**
CDI - Fonctionnaires : 11

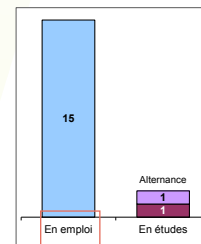
■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



- **Temps de travail**
Temps plein : 10
Temps partiel : 1

Lecture : 80% des diplômés (8 sur 10) gagnent entre 1 050 € et 1 750 €. La moitié gagne plus de 1 550 €

La situation à 30 mois au 1er décembre 2015



Les caractéristiques de l'emploi (Hors alternance et job étudiant)

- **Type de contrat**
CDI - Fonctionnaires : 15

- **Temps de travail**
Temps plein : 14
Temps partiel : 1

■ Salaire net mensuel (équivalent temps plein)



Lecture : 80% des diplômés (11 sur 14) gagnent entre 1 400 € et 2 096 €. La moitié gagne plus de 1 800 €

➔ 8 diplômés occupent le même emploi
30 mois après l'obtention de leur Licence professionnelle, qu'à 18 mois

Promo 2013

■ Assurance, Banque, Finance, Spécialité Conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers (ABF)

DEVU - Formation et pilotage
Bureau des Enquêtes et Analyses

L'emploi à 30 mois au 1er décembre 2015

■ Niveau

Professions intermédiaires : 13
Cadre et profession intellectuelle supérieure : 1
Employé : 1

■ Employeur

Privé : 13
Public / semi-public : 1

■ Encadrement d'une équipe

Personne : 13
De 1 à 4 personnes : 2

■ Localisation

Ile-de-France (hors Paris) : 8
Province : 2
Paris : 1

■ Perception de la rémunération

- 10 considèrent leur salaire en adéquation avec leur niveau de qualification

■ Perception de l'emploi

- 11 considèrent que leur emploi correspond à leur spécialité de licence professionnelle
- 9 considèrent que leur emploi correspond à leur niveau Bac+3
- 8 estiment que leur emploi a nécessité / nécessiterait une formation supplémentaire
- 3 recherchent un autre emploi

■ Mode d'obtention*

Grâce aux contacts lors de la LP (stage, alternance) : 8
Grâce à Internet (dépôt CV en ligne, annonce, rubrique recrutement...) : 4
Par candidature spontanée : 1
Suite à un emploi avec le même employeur (apprentissage, missions intérim...) : 1
Par relations personnelles : 1
Par réseau professionnel : 1

*Les diplômés ont pu indiquer plusieurs modes d'obtention.

■ Secteur d'activité

Finance et assurance : 13
Services (location, RH, sécurité, nettoyage, aménagement, voyages, ...) : 1

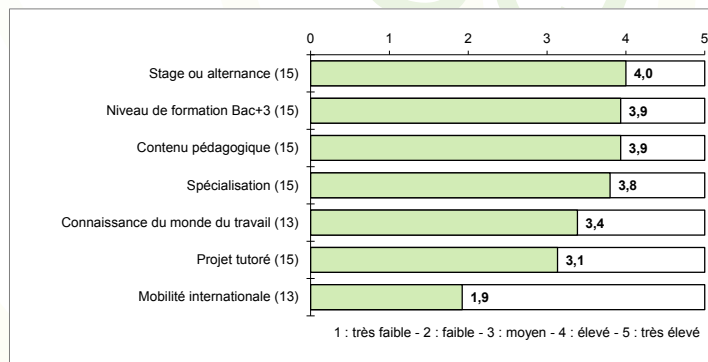
Diplômés

Promo 2013

■ Assurance, Banque, Finance, Spécialité Conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers (ABF)

L'emploi à 30 mois au 1er décembre 2015

Rôle de la Licence Professionnelle dans l'insertion professionnelle



Lecture : 15 diplômés ont accordé une note moyenne de 4 sur 5 au stage ou à l'alternance dans leur insertion professionnelle.

■ Emplois

Banquier
Chargé d'affaires professionnels
Conseiller clientèle
Conseiller clientèle particuliers (4)
Conseiller de clientèle privée (2)
Conseiller de clientèle professionnel
Conseiller financier
Conseiller patrimonial *
Conseiller bancaire *
Attaché de clientèle et d'accueil
Hôte d'accueil

■ Missions

Gestion de portefeuille, mise en place de nouveaux financements
Conquête, fidélisation
Conseil, vente, écoute
Gestion de portefeuilles, fidélisation, proposition de produits adaptés, conseil client, réponse aux besoins, respect des procédures bancaires et de la conformité
Réception des clients, conseil, vente de produits et services bancaires
Gestion de portefeuilles, financement et placements financiers pour les entreprises
Conseil en financement, placement et assurance
Conseil, gestion
Développement de portefeuille, contact et suivi clientèle
Vente de produits financiers, conseil client sur les placements ou leur gestion financière
Accueil, gestion de l'administration et du standard

* Emploi déjà occupé avant l'obtention de la licence professionnelle.

Diplômés