

# Devenir des diplômés de Licence Professionnelle



Enquête menée auprès de la promotion des diplômés 2018, 30 mois après l'obtention du diplôme. Ces données sont représentatives de la situation des répondants au 1er décembre 2020.

**31** inscrits : **24** diplômés : **24** contactés : **14** répondants

**14** en alternance

**9** Bac ES, **4** Bac Techno, **1** Bac S

**8** femmes, **6** hommes

Age médian\* à l'obtention du diplôme : **21** ans

\* la moitié a 21 ans (sur 14 répondants)

**11** ont poursuivi leurs études : **2** pendant 1 an, **6** pendant 2 ans,

**3** pendant 3 ans

+ D'infos [www.uvsq.fr/enquetes](http://www.uvsq.fr/enquetes)

Bureau des Enquêtes et Analyses - Formation et Pilotage - DEFIP

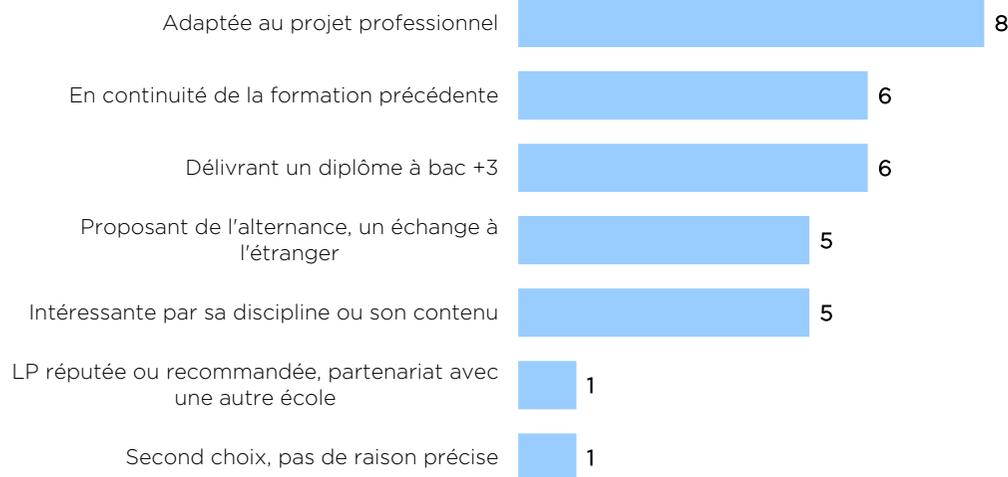
# LE DEVENIR DES DIPLOMES 2017-2018

UFR des Sciences Sociales - Assurance, Banque, Finance (ABF) : Chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)

## LA PROMOTION 2017-2018

### Choix de la formation\*

\*Les diplômés ont pu indiquer plusieurs raisons pour le choix de cette formation.



### Recommandation de la formation

10 la préconisent

### Projet professionnel

8 en termes de métier  
4 en termes de secteur  
2 sans projet

} 9 ont vu leur projet conforté par la formation

## L'ACCÈS À L'EMPLOI

(hors alternance et financement d'études)

### Temps médian\* d'accès au 1er emploi

10 mois (sur 8 répondants)

\*La moitié a obtenu son 1er emploi 10 mois après le diplôme

### Nombre d'emplois depuis la licence professionnelle

6 ont exercé un seul emploi

1 a exercé 2 emplois

1 a exercé 3 emplois ou plus

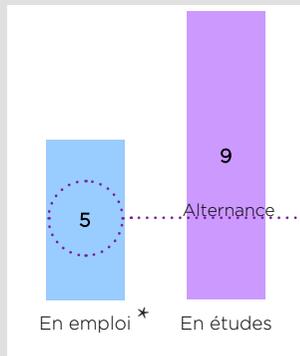
6 n'ont jamais exercé d'emploi

# LE DEVENIR DES DIPLOMES 2017-2018

UFR des Sciences Sociales - Assurance, Banque, Finance (ABF) : Chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)

**A**  
**18 mois**

## LA SITUATION AU 1er DÉCEMBRE 2019



\*Hors alternance et job étudiant

### Type de contrat

CDI - Fonctionnaires : 5

### Temps de travail

Temps plein : 5

### Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Non indiqué, effectif insuffisant

### Majoration (prime, 13ème mois)

Non indiqué, effectif insuffisant

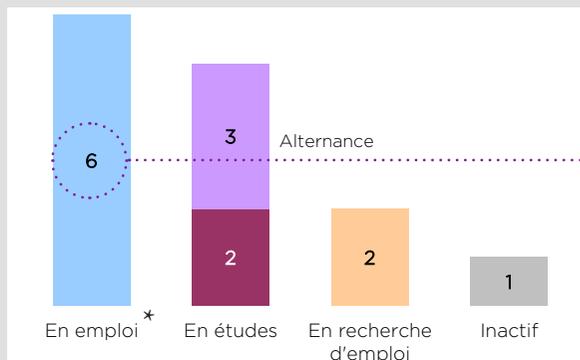
### Montant de la majoration

Non indiqué, effectif insuffisant

“ 3 diplômés occupent le même emploi 30 mois après l’obtention de leur licence professionnelle qu’à 18 mois „

**A**  
**30 mois**

## LA SITUATION AU 1er DÉCEMBRE 2020



\*Hors alternance et job étudiant, y compris chômage partiel ou activité partielle liés à l'épidémie sanitaire

### Type de contrat

CDI - Fonctionnaires : 5  
CDD - Intérim : 1

### Temps de travail

Temps plein : 5  
Temps partiel choisi : 1

### Salaire net mensuel (équivalent temps plein)

Salaire plafond	2 200 €
Salaire médian	1 912 €
Salaire plancher	1 600 €

28 680 € brut annuel

### Majoration (prime, 13ème mois)

4 en perçoivent

### Montant de la majoration

Non indiqué, effectif insuffisant

La moitié gagne plus de 1 912 €. 80% des diplômés (4 sur 5) gagnent entre 1 600 € et 2 200 €.

## LE DEVENIR DES DIPLOMES 2017-2018

UFR des Sciences Sociales - Assurance, Banque, Finance (ABF) : Chargé de clientèle,  
parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)

### L'EMPLOI À 30 MOIS AU 1ER DÉCEMBRE 2020

#### Niveau

Professions intermédiaires : **5**

Cadres et professions intellectuelles supérieures : **1**

#### Employeur

Privé : **6**

#### Localisation

Ile-de-France (hors Paris) : **3**

Paris : **3**

#### Perception de la rémunération

- **4** sont satisfaits de leur niveau de rémunération

#### Perception de l'emploi

- **6** sont satisfaits de leurs conditions de travail
- **6** satisfaits de leurs missions
- **6** sont satisfaits de leur niveau de responsabilité
- **5** estiment que leur emploi correspond à leur domaine de formation
- **5** estiment que leur emploi correspond à un niveau Bac+3

↻ En définitive :

- **6** sont satisfaits de leur emploi
- **1** recherche un autre emploi

#### Mode d'obtention\*

Grâce à internet (dépôt CV en ligne, annonce, rubrique recrutement) : **3**

Grâce aux contacts lors de la poursuite d'études (stage, alternance) : **2**

Par relations professionnelles : **1**

Grâce aux contacts lors de la LP (stage, alternance) : **1**

*\*Les diplômés ont pu indiquer plusieurs modes d'obtention.*

#### Secteur d'activité

Finance et assurance : **5**

Services (location, RH, sécurité, nettoyage, aménagement, voyages...) : **1**

## LE DEVENIR DES DIPLOMES 2017-2018

UFR des Sciences Sociales - Assurance, Banque, Finance (ABF) : Chargé de clientèle,  
parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI)

### L'EMPLOI À 30 MOIS AU 1ER DÉCEMBRE 2020

#### Emplois

Contrôleur permanent

Chargé de clientèle particuliers

Conseiller clientèle particulier

Gestionnaire middle office

Conseiller de clientèle

Assistant commercial

#### Missions

Renforcement du plan de contrôle, réponse aux recommandations, réalisation de contrôle de conformité

Gestion de la demande client, prospection (phoning, prise de référence), vente des assurances

Développement du portefeuille et du fond de commerce, réduction des risques

Etude des dossiers pour les entrées en relation, mise à jour des données client, clôture des comptes

Gestion d'un portefeuille client, de l'administration du point de vente et des distributeurs

Appui commercial, bancaire et judiciaire

Pour consulter l'ensemble des emplois et missions de la formation Assurance, Banque, Finance (ABF) : Chargé de clientèle, parcours Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers (FI) occupés depuis 2009, cliquez [ici](#).