

Compagnie : ...	RUT DE MANTES EN YVELINES
Départ par le conseil de compagnie le :	20/11/2025
Départ par le CPEU en date du :	16/12/2025
Régime d'inscription (cocher la case en double cliquant)	
☐ Formation initiale	
☒ Formation initiale en apprentissage	
☐ Formation continue	
☐ Formation continue en contrat de professionnalisation	

Dispositions particulières :

code Appogée		Intitulé	Intitulé en anglais	Métier annuel (A) ou semestriel (S)	Volumen horaires				Projet tutoré en autonomie	Total horaire maquette	ECTS	BCC - Co-BCCs												Modalités de contrôle des connaissances												Nom Responsable	Cocher si Responsable extérieur de l'UVSQ				
					Heures CM	Heures TD	Heures TP	Total potentiel				Heures FOAD	Marketing 1	Vendite 1	Communication 1	Marketing digital 1	1 Business 5 Entrepreneurial 1	Marketing 4	Vendite 4	Communication 4	Marketing digital 2	4 Business 6 Entrepreneurial 2	Total coeff	Série session				2nde chance													
																								Type de contrôle								Type de contrôle						Type de contrôle			
																								%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	Autres		%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	Autres				%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve
BCC disciplinaire				S3							10	UE 3.1	UE 3.2	UE 3.3	UE 3.4	UE 3.5	UE 4.1	UE 4.2	UE 4.3	UE 4.4	UE 4.5	22																			
Des Obligatoires																																									
AP00	MTCR301	R3.01 Marketing Mix-2	Marketing Mix- 2	S3	8	10		18			18	1	2										2	100	écrit						100	écrit			BOUDRICHE						
AP01	MTCR302	R3.02 Entretien de vente	Sales meeting	S3		8	10	18			18	1		3									3	100	écrit						100	écrit			SEHIL						
AP02	MTCR303	R3.03 Principes de la communication digitale	Principles of digital communication	S3	8	10		18			18	1			3								3	100	écrit						100	écrit			MIERE						
AP03	MTCR304	R3.04 Etudes marketing-3	Marketing studies - 3	S3		7	6	13			13	1	1,5										1,5	100	écrit						100	écrit			SEHIL						
AP09	MTCR305	R3.05 Environnement économique international	International economic environment	S3	8	5		13			13	1	1			0,25	0,25						1,5	100	écrit						100	écrit			BOUSSADA						
AP04	MTCR306	R3.06 Droit des activités commerciales-1	Business activities Law - 1	S3	6	7		13			13	1	0,25	0,25	0,5	0,5							1,5	100	écrit						100	écrit			SLACEL						
AP05	MTCR308	R3.08 Tableau de bord commercial	Business dashboard	S3		8	4	12			12	1	0,25	0,5	0,25	0,25	0,25						1,5	100	écrit						100	écrit			Mariele	X					
AP06		R3.MMPV.15 Management de la performance du point de vente		S3	5	4	4	13			13	2				4							4	100	écrit						100	écrit			MBONGUI						
AP07		R3.MMPV.16 Marketing du point de vente		S3	5	4	4	13			13	2				4							4	100	écrit						100	écrit			MBONGUI						
BCC transverses et disciplinaires												6											14																		
Des Obligatoires semestre 1																																									
AP010	MTCR307	R3.07 Techniques quantitatives et représentations - 3	Quantitative and representation techniques - 3	S3		8	5	13			13	1	0,5	0,5	0,25								1,25	100	écrit						100	écrit			BOUSSADA						
AP011	MTCR309	R3.09 Psychologie sociale du travail	Labour social psychology	S3	4	8		12			12	0	1										1	100	écrit						100	écrit			BOUGHATTAS						
AP012	MTCR310	R3.10 Langue A - Anglais du commerce - 3	Language A - Business English- 3	S3		7	8	15			15	1	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5						2,5	100	écrit						100	écrit			CHIUMIA						
AP012	MTCR311	R3.11 Langue B du commerce - 3	Business language B - 3	S3		7	8	15			15	1	0,5	1	1								2,5	100	écrit						100	écrit			Vacataire	X					
	MTCR312	R3.12 Ressources et culture numériques - 3	Digital culture and resources - 3	S3		12	6	18			18	1	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5						2,5	100	écrit						100	écrit			LIU						
AP013	MTCR313	R3.13 Expression, communication et culture - 3	Expression, communication and culture - 3	S3		9	6	15			15	1	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5						2,5	100	écrit						100	écrit			RAMON						
AP013	MTCR314	R3.14 PPP - 3	Personal Profession Project - 3	S3		10		10			10	1	0,5	0,25	0,25	0,25	0,25						1,5	100	oral					100	oral			BOUGHATTAS							
BCC SMI												14											31																		
Des Obligatoires																																									
AP022		SAE 3.01 Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation	LAE 3.01 Project steering applying Business techniques	S3		5	10	15		15	15	1	0,5	0,3	0,2								1	100	écrit						100	écrit			SEHIL						
AP023		SAE3.MMPV.02 Démarche d'ouverture d'un point de vente		S3		5	10	15		40	15	9	7	6	6	0,5	0,5						20	100	écrit						100	écrit			BOUGHATTAS						
AP024		SAE3.MMPV.03 Analyse d'un point de vente ou d'un rayon dans un environnement concurrentiel		S3		5	10	15		20	15	4				5	5						10	100	écrit						100	écrit			Jasmine	X					
AP030	MTCPF3	Portfolio - S3	Portfolio S3	S3			10	10		10	10	0											0	100	oral						100	écrit			BOUGHATTAS						
TOTAL S3												30											67																		
BCC disciplinaire S2				S4								10											17																		
Des Obligatoires																																									
AP039	MTCR401	R4.01 Stratégie Marketing	Marketing strategy	S4	6	6		12			12	2						3					3	100	écrit						100	écrit			BOUDRICHE						
AP030	MTCR402	R4.02 Négociation : rôle du vendeur et de l'acheteur	Negotiation - roles of seller and buyer	S4		5	8	13			13	2						3					3	100	écrit						100	écrit			Massiré	X					
AP030	MTCR403	R4.03 Conception d'une campagne de communication	Conception of a communication campaign	S4		7	6	13			13	2						3					3	100	écrit						100	écrit			BOUDRICHE						
AP031	MTCR404	R4.04 Droit du travail	Labour law	S4		8		8			8	1					0,5	0,5				0,5	1,5	100	écrit						100	écrit			SLACEL						
AP032		R4.MMPV.09 Merchandising	Merchandising	S4		5	5	10			10	1									1,5		1,5	100	écrit						100	écrit			TSOULI						
AP033		R4.MMPV.10 Management des équipes-1	Team mangement 1	S4		9	6	15			15	1									1,5		1,5	100	écrit						100	écrit			TSOULI						
AP034		R4.MMPV.11 GRC	CRM	S4		10	4	14			14	2									3		3	100	écrit						100	écrit			COSTIN						
BCC transverses et disciplinaires S2												5											9																		
Des Obligatoires																																									
AP040	MTCR405	R4.05 Anglais appliqué au commerce-4	English applied to business - 4	S4	3	2	8	13			13	1					0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	2,5	100	écrit						100	écrit			CHIUMIA						
AP040	MTCR406	R4.06 LV8 appliquée au commerce-4	Language B - applied to Business - 4	S4		5	8	13			13	1					0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	2,5	100	écrit						100	écrit			Vacataire	X					
AP041	MTCR407	R4.07 Expression Communication Culture-4	Expression Communication Culture - 4	S4		7	6	13			13	1					0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	2,5	100	écrit						100	écrit			COSTIN						
AP041	MTCR408	R4.08 PPP-4	Personal Profession Project - 4	S4		5		5			5	1					0,2	0,2	0,1	0,25	0,25	1	100	oral							100	oral			BOUGHATTAS						
BCC SMI S2												15																													