

Composante : IUT Mantes en Yvelines LP CPIS	
Adopté par le conseil de composante le :	15-mai-23
Adopté par la CPVU en date du :	19-sept-23

Régime d'inscription (cocher la case en double cliquant)	<input type="checkbox"/> Formation initiale
	<input checked="" type="checkbox"/> Formation initiale en apprentissage
	<input type="checkbox"/> Formation continue
	<input type="checkbox"/> Formation continue en contrat de professionnalisation

Dispositions particulières : Aucune

ACCREDITATION 2020 - 2024  
 MAQUETTE ET MODALITES DE CONTRÔLE DES CONNAISSANCES  
 Formation en BC PHASE TRANSITOIRE  
 Année universitaire 2023/2024

Niveau d'études  
 Intitulé de la mention : LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCIALISATION DES PRODUITS ET SERVICES INDUSTRIELS  
 Intitulé du parcours type (si existant) :

code Apogée	Bloc annualisé (A) ou semestrialisé (S)	intitulé	intitulé en anglais	Obligatoire /optionnel	Nom Responsable	Cocher si Responsable extérieur de l'UVSQ	Volumes horaires					ECTS	Coefficient	Modalités de contrôle des connaissances											
							Présentiel				Distanciel			1ère session				2nde chance							
							Heures CM	Heures TD	Heures TP	Total présentiel	Heures FOAD			Type de contrôle		Type de contrôle		Type de contrôle		Type de contrôle					
														Contrôle continu	Examen terminal	Autres	2nd session	Autres	2nd session	Autres					
%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve	%	Type d'épreuve												
<b>UE11</b>	<b>S5</b>	<b>Environnement économique et juridique de l'entreprise</b>	<b>Legal and economic environment of a company</b>		BOUGHATTAS		30	35		65		65	6	6	100	CC									
CPSIM11		Environnement économique et industriel (15h)	Industrial and economic environment (15h)	Obligatoire	BOUGHATTAS		6	6					1												
CPSIM112		Management des droits de la propriété industrielle (15h)	Management of industrial property rights (15h)	Obligatoire	MBONGUI KIALO		10						1.5												
CPSIM113		Droit social et droit du travail (15h)	Social law and labour law (15h)	Obligatoire	MIERE		6	6					1												
CPSIM114		Droit commercial (20h)	Business law (20h)	Obligatoire	MIERE		6	11					1.5												
CPSIM115		Culture scientifique et technique (15h)	Scientific and technical culture (15h)	Obligatoire	GALLO		2	12					1												
<b>UE12</b>	<b>S5</b>	<b>Outils de gestion</b>	<b>Management tools</b>		MIERE		20	30		50		50	6	6	100	CC									
CPSIM121		Comptabilité de gestion (16h)	Managerial accounting (16h)	Obligatoire			4	10					1.5												
CPSIM122		Gestion de production (14h)	Production management (14h)	Obligatoire			6	5					1.5												
CPSIM123		Management de la qualité (14h)	Quality management (14h)	Obligatoire	COSTIN		6	5					1.5												
CPSIM124		Distribution des produits et services industriels (16h)	Distribution industrial products and services (16h)	Obligatoire	COSTIN		4	10					1.5												
<b>UE13</b>	<b>S5</b>	<b>Outils de communication commerciale</b>	<b>Business communication tools</b>		MEUNIER			60		60		60	6	6	100	CC									
CPSIM131		Techniques d'expression et de communication professionnelle (14h)	Professional expression and communication techniques (14h)	Obligatoire	GENOUX			14					1.5												
CPSIM132		Intelligence économique (12h)	Economic intelligence (12h)	Obligatoire	CHASSAGNE			12					1.5												
CPSIM133		Anglais technique et commercial (22h)	Technical and business English (22h)	Obligatoire	FROST			22					1.5												
CPSIM134		Développement des compétences relationnelles (12h)	Development of relational skills (12h)	Obligatoire	MORVAN			12					1.5												
<b>UE14</b>	<b>S5</b>	<b>Fondamentaux des achats et de la logistique</b>	<b>Fundamentals of purchasing and logistics</b>		MEUNIER		30	35		65		65	7	7	100	CC									
CPSIM141		Marketing Achat et sourcing fournisseurs (15h)	Purchasing Marketing and supplier sourcing (15h)	Obligatoire	MAERE.L		10						1.5												
CPSIM142		Négociation Achat (15h)	Purchasing negotiation (15h)	Obligatoire	MATERA		6	6					1.5												
CPSIM143		Achats industriels et RSE (20h)	Industrial purchasing and SER (20h)	Obligatoire	CHASSAGNE		10	5					1.5												
CPSIM144		Logistique industrielle (12h)	Industrial logistics (12h)	Obligatoire	CHASSAGNE		4	6					1.5												
CPSIM145		Intercultural communication (en anglais) (18h)	Intercultural communication (in English) (18h)	Obligatoire				18					1												
<b>UE15</b>	<b>S5</b>	<b>Activités en Entreprise</b>	<b>In-company activities</b>										5	5	100	CC									
CPSIM151		Activités en entreprise (formation en alternance)	In company activities (sandwich course)	Obligatoire									5												
<b>UE21</b>	<b>S6</b>	<b>Outils du marketing industriel</b>	<b>Industrial marketing tools</b>				30	50		80		80	8	8	100	CC									
CPSIM211		Marketing des produits et services industriels (25h)	Marketing of industrial products and services (25h)	Obligatoire	MBONGUI KIALO		10	10					2												
CPSIM212		Veille technologique et commerciale (20h)	Technological and commercial monitoring (20h)	Obligatoire	REMANDA		10	5					1.5												
CPSIM213		Economie circulaire (15h)	Circular economy (15h)	Obligatoire	CÔME		10						1.5												
CPSIM214		Commercialisation des services industriels (20h)	Marketing of industrial services (20h)	Obligatoire	MIERE			20					2												
CPSIM215		Fidélisation, plans d'actions et outils à l'ère du digital (15h)	Loyalty, action plans and tools in the digital age (15h)	Obligatoire	SEHIL			15					1												
<b>UE22</b>	<b>S6</b>	<b>Management des achats</b>	<b>Purchasing management</b>		MEUNIER		20	65		85		85	8	8	100	CC									
CPSIM221		Supply chain management (20h)	Supply chain management (20h)	Obligatoire	Chassagne		10	5					1												
CPSIM222		Techniques du commerce international (15h)	International business techniques (15h)	Obligatoire	MATERA			15					1												
CPSIM223		Pilotage de l'activité Achat (15h)	Pioneering of purchasing activity (15h)	Obligatoire	MORVAN		10						2												
CPSIM224		Achats spécifiques sectoriels (15h)	Sector based purchasing (15h)	Obligatoire	Chassagne			15					2												
CPSIM225		International Business Negotiation (en anglais) * (20h)	International Business Negotiation (in English) * (20h)	Obligatoire				20					1												
CPSIM226		International communication (en anglais) (10h)	International communication (in English) (10h)	Obligatoire				10					1												
<b>UE23</b>	<b>S6</b>	<b>Activités en entreprise 2</b>	<b>In-company activities</b>										6	6	100	CC									
CPSIM231		Activités en entreprise (formation en alternance)	In-company activities (sandwich course)	Obligatoire									6												
<b>UE24</b>	<b>S6</b>	<b>Mémoire de fin de cycle</b>	<b>End of course desertation</b>		MIERE		6	30		36		36	8	8	100	écrit et soutenance									
CPSIM241		Méthodologie Mémoire	Desertation methodology	Obligatoire	MIERE		6						8												
		Mémoire (suivi et évaluation)	Desertation (tutorship and assessment)	Obligatoire	MIERE			30																	
		UE libre	Free teaching unit																						
UETRENGAP (semestre pair) et UETRENGAI (semestre impair)		Engagement et vie associative	Community life involvement	Optionnel	Sébastien Floquet	X	8					6	14	3	70	rapport d'activité	30	oral et fiche projet					50% / 50%	oral / Rapport d'activité	
Licence : TAPSLSE1 à TAPSLSE6 Master : TAPSMSE1 à TAPSMSE4		Théorie et pratique des activités physiques et sportives	Theory and practice of physical activities and sport	Optionnel	Emmanuel VILLARET	X		18h					3		100	pratique (65%) et théorique (35%)							100	pratique (65%) et théorique (35%)	

