

Modalités de contrôle des connaissances

Année universitaire 2021/2022



Niveau d'étude

IUT de Mantes en Yvelines

Mention

DUT 2ème année

Parcours

Techniques de Commercialisation

Parcours approfondissement technologique (semestre 3)

Parcours ouverture scientifique (semestre 3)

Parcours approfondissement technologique (semestre 4)

Parcours ouverture scientifique (semestre 4)

Validation en conseil de composante

10-mai-21

Validation en CFVU

15/06/2021

Dispositions particulières :

Semestre 3: parcours approfondissement technologique																										
Code	Intitulé	Intitulé en Anglais	UE gérée		Volume horaire total				ECTS	Coeff.	Contrôle continu		Contrôle continu et examen terminal					Examen terminal uniquement			Responsable					
			UVSQ	Hors UVSQ	CM	TD	TP	Autres			TP	CC	TP	CC	ET	%	Durée	%	Durée	ET		%	Durée	%	Durée	
Cours obligatoires																										
UE31	Élargir ses compétences en gestion	Expanding management skills																					MBONGUI Sylvain			
M3101	Expression communication culture 3	Expression/ Communication Culture 3	X			15	12		2			100%														
M3102	Anglais : langue vivante de spécialité 3	Technical English 3	X			15	15		2			100%														
M3103	LV2 : langues vivantes de spécialité 3	2nd language (Technical) 3	X			15	15		2			100%														
M3104 C	Statistiques probabilités appliquées	Applied statistics probabilities	X		12	15			2			100%														
M3105 C	Gestion financière et budgétaire	Financial and budget management	X		12	15			2			100%														
M3106	Projet Personnel et Professionnel 3	Personal and professional project 3	X		5		15		1			100%														
M3107	Droit commercial	Trade Law	X		12	15			2			100%														
M3108 C	Technologie de l'Information et de la Communication 3	Information and communication technologies 3	X			10	17		2			100%														
UE32	Développer ses compétences commerciales	Develop trade performances																						MBONGUI Sylvain		
M3201	Marketing du point de vente	Point of sales marketing	X		12	15			2			100%														
M3202	Négociation 3	Negotiation 3	X				27		2			100%														
M3203	Communication commerciale 2	Trade communication 2	X		12	15			2			100%														
M3204	Marketing direct/Gestion de la Relation Client	Direct marketing/Client relation management	X		12	15			2			100%														
M3205	Environnement international 2 : Approche des marchés étrangers et intelligence économique	International environment 2: understanding foreign markets and economic intelligence	X		12	15			2			100%														
M3206	Logistique	Logistics	X		12	15			2			100%														
M3207 C	Economie générale 2	General economics 2	X		12	15			2			100%														
M3208 C	Activités transversales 2	Cross activities 2	X				22		1			100%														
UE Libres																										
UETRENGAI	Engagement et vie associative	Commitment and community life	X		8			6	3					70	30	100%	1h								Fabienne MISGUICH	
UE APS	Théorie et pratique des activités physiques et sportives		x			18			3			100%													Pierre NIETO	
TAPSLSE1	Culture – Pratiques artistiques (Options : théâtre, arts plastiques, photographie, média-radio)						24 (théâtre)		3			100%		50 arts plastiques	50 arts plastiques										Beatrice GUENA (théâtre)	
à TAPSLSE6	TOTAL S3 parcours approfondissement technologique				113	190	123	0	30			théâtre													Marion EXPERT (arts)	
Semestre 3: parcours ouverture scientifique																										
Code	Intitulé	Intitulé en Anglais	Volume horaire total				ECTS	Coeff.	Contrôle continu		Contrôle continu et examen terminal					Examen terminal uniquement			Responsable							
			CM	TD	TP	Autres			TP	CC	TP	CC	ET	%	Durée	%	Durée	ET		%	Durée	%	Durée			
Cours obligatoires																										
UE31	Élargir ses compétences en gestion	Expanding management skills																								MBONGUI Sylvain
M3101	Expression communication culture	Expression/ Communication Culture 3	X			15	12		2			100%														
M3102	Anglais : langue vivante de spécialité	Technical English 3	X			15	15		2			100%														
M3103	LV2 : langues vivantes de spécialité	2nd language (Technical) 3	X			15	15		2			100%														
OS01	Probabilités et Statistique Inférentielle	probabilities and inferential statistics	X		12	15			2			100%														
OS02	Analyse financière	Financial management	X		12	15			2			100%														
M3106	Projet Personnel et Professionnel	Personal and professional project 3	X		5		15		1			100%														
M3107	Droit commercial	Trade Law	X		12	15			2			100%														
OS03	Maîtrise avancée des outils technologiques de l'information et de la communication	Information and communication technologies 3 OS	X			10	17		2			100%														
UE32	Développer ses compétences commerciales	Develop trade performances																								MBONGUI Sylvain
M3201	Marketing du point de vente	Point of sales marketing	X		12	15			2			100%														
M3202	Négociation	Negotiation 3	X				27		2			100%														
M3203	Communication commerciale	Trade communication 2	X		12	15			2			100%														
M3204	Marketing direct/Gestion de la Relation Client	Direct marketing/Client relation management	X		12	15			2			100%														
M3205	Environnement international 2 : Approche des marchés étrangers et intelligence économique	International environment 2: understanding foreign markets and economic intelligence	X		12	15			2			100%														
M3206	Logistique	Logistics	X		12	15			2			100%														
OS04	Histoire de la pensée économique	the history of economic thought	X		12	15			2			100%														
OS05	Activités transversales 2 OS	Cross activities 2 OS	X				22		1			100%														
UE Libres																										

