

**Le suivi des cohortes 2014-2015**

En 2014-15, 55 étudiants se sont inscrits en 1ère année de DUT Techniques de Commercialisation à l'IUT de Mantes-en-Yvelines (inscriptions premières, hors auditeurs libres et cumulatifs). A partir des données administratives, l'université a suivi leurs inscriptions successives tout au long du parcours d'études qu'ils ont réalisé au sein de l'UVSQ. Ces suivis de cohorte permettent de décrire de quelles façons un étudiant s'inscrivant en DUT1 peut construire son parcours de formation dans le cadre du LMD.

Dans la mesure où les données accessibles sont limitées à l'UVSQ, cette méthode d'observation perd de vue les étudiants dès qu'ils quittent l'établissement. Pour la plupart, ces étudiants n'ont pas abandonné les études pour autant. Par ailleurs, les étudiants extérieurs qui, au fil du temps, ont intégré les formations de l'UVSQ fréquentées par notre cohorte ne sont pas comptabilisés non plus. L'impression de déperdition progressive induite par cette présentation résulte de la conjonction de ces deux effets. Cette démarche fournit néanmoins un **panorama des parcours d'études** qui ont été empruntés, permet d'en saisir la diversité et de distinguer les voies les plus courantes.

**Note de lecture**

Pour **faciliter la lecture**, les parcours les plus classiques ont été distingués (en **gras**), le cas échéant. Chaque discipline est représentée par une **couleur**. Ainsi, la diversité des trajectoires se matérialise par une forte ramification et une profusion de couleurs. A l'inverse, les parcours plus linéaires apparaissent comme plus monocolores.

Les disciplines choisies par les étudiants de cette cohorte, depuis leur **1ère année de DUT Techniques de Commercialisation à l'IUT de Mantes-en-Yvelines en 2014-15** sont les suivantes :

	DUT1, DUT2 Techniques de Commercialisation		M1 Mention Science Politique
	Licence Professionnelle Management des entreprises, Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers, Assistant Manager, Marketing des réseaux de distribution, Chargé d'affaires en vente de solutions durables		

**Exemple de lecture :**

En 2015-16, sur les 55 inscrits en DUT1 Techniques de Commercialisation à l'IUT de Mantes-en-Yvelines en 2014-15, 1 a redoublé, 5 ont quitté l'UVSQ et 49 sont passés en DUT2 Techniques  
 En 2016-17, 5 étudiants de la cohorte ont intégré une **Licence Professionnelle** (1 en Management des entreprises, 1 en Conseiller de Clientèle sur le marché des Particuliers, 1 en Assistant Manager, 1 en Marketing des réseaux de distribution et 1 en Chargé d'affaires en vente de solutions durables).  
 En 2017-18, 1 étudiant poursuivait en **M1 Science Politique Parcours Administration Publique**.

