

DUT - IUT de Vélizy - Antenne de Rambouillet

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2015, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

UVSQ

Emplois & Missions

La promotion 2015, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Responsable marketing
Assistant commercial
Manager de caisse

■ Missions

Prospection, rencontre des clients, vente de contrats
Commande des clients, devis et prise de contact avec des clients par téléphone
Organisation et contrôle des caisses, satisfaction client

La promotion 2014, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Conseiller en gestion de patrimoine
Assistant commercial
Agent aérotechnique
Chargé de clientèle
Chargé de recouvrement
Mannequin (*Emploi déjà occupé avant le DUT*)
Assistant d'éducation
Vendeur
Caissier

■ Missions

Accompagnement des clients, mise en place de solutions d'investissement
Gestion des stocks, accueil et renseignement de la clientèle, traitement des demandes administratives
Gestion de la logistique et des litiges
Débriefing, prospection, suivi client

Surveillance, contrôle, éducation
Vente et conseil client, gestion et tenue du point de vente
Scan des articles, mise en rayon

La promotion 2013, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Commercial
Commercial
Conseiller de vente
Conseiller de vente
Conseiller clientèle
Chargé de marketing
Conseiller en séjour
Agent commercial
Equipier de restauration

■ Missions

Prospection, vente de logiciels de gestion et de comptabilité, fidélisation de la clientèle
Vente de véhicules d'occasion
Configuration des appareils informatiques des clients, mise en place du merchandising du magasin
Gestion de la boutique, de l'administratif et de la clientèle

Mise en place d'un marketing opérationnel et évènementiel
Responsabilité de boutique, co-régie, relation avec les partenaires
Entretien d'un réseau de distribution, prospection, fidélisation
Prise et préparation de commandes, cuisine

Diplômés

DUT - IUT de Vélizy - Antenne de Rambouillet

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2015, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

La promotion 2012, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Gérant adjoint de restaurant
Chef de trafic
Merchandiser
Acheteur en centrale d'achat
Conseiller commercial
Vendeur - Agent commercial
Assistant marketing
Assistant de direction

■ Missions

Management, commercialisation, gestion
Management d'une équipe de chauffeurs, surveillance, suivi
Mise en place de bijoux, gestion du stock et du chiffre d'affaires
Gestion des achats, approvisionnement et gestion commerciale
Mise en place d'un parc automobile, conseil clients, vente, suivi du dossier client et relance téléphonique
Vente à domicile, fidélisation, reporting
Gestion des relations presse, organisation d'événements, développement de service
Vérification des appels d'offre et des signatures

La promotion 2011, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Chef de produit
Chef de projet SEO (Search Engine Optimization)
Commercial
Conseiller commercial
Gestionnaire commerciale
Conseiller clientèle
Assistant commercial - Responsable de service client
Assistant commercial import-export
Agent logistique
Assistant technique
Assistant de direction (2)

■ Missions

Gestion et promotion de portefeuilles produit, réalisation des objectifs qualitatifs et quantitatifs
Gestion de projet, développement du chiffre d'affaires, optimisation de la visibilité du site web
Gestion administrative, commerciale et marketing
Prospection, gestion de portefeuilles client
Gestion des stocks et des ventes
Conseil, vente de produits d'épargne, relations client
Développement de l'activité commerciale, assurance d'un suivi et d'un support permanent pour les clients
Suivi de commandes, gestion administrative
Organisation et suivi du bon fonctionnement du service
Gestion de plannings et des tournées de techniciens, réponse aux appels d'offre
Commande, gestion des commerciaux, facturation clientèle, formation client

La promotion 2010, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Directeur des ventes (Sales manager)
Chargé d'importation de pièces de rechange
Chef de projet presse (2)
Assistant commercial
Agent de courtage
Assistant de formation
Assistant juridique et judiciaire
Assistant RH
Assistant RH
Gestionnaire international
Attaché commercial bancaire
Conseiller de clientèle haut de gamme
Chargé de clientèle
Conseiller de vente
Conseiller de vente de voyage (2)

■ Missions

Promotion de la compagnie, recrutement et formation de vendeurs, développement du chiffre d'affaires
Suivi du processus d'importation dès expédition par le fournisseur, dédouanement et paiement des charges
Management, recrutement, gestion d'un titre de presse quotidienne
Gestion des devis clients, des contrats, des tâches administratives et commerciales
Développement commercial
Organisation de formations, accueil et assistance
Secrétariat, gestion de dossiers et du cabinet
Recrutement, formation, gestion de carrière
Placement en agence d'emploi temporaire, gestion des plannings et des paies
Remboursement de prestations médicales, gestion des prises en charge, relation client, conseil téléphonique
Accueil, conseil, gestion de la caisse
Gestion des risques, protection et développement de portefeuilles
Gestion de fonds de commerce
Vente de bijoux, gestion des stocks et SAV, suivi administratif
Accueil, conseil, vente

Emplois & Missions

UVSQ

Diplômés

DUT - IUT de Vélizy - Antenne de Rambouillet

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2015, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

Emplois & Missions

UVSQ

La promotion 2009, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Auto-entrepreneur événementiel
Conseiller commercial
Attaché de clientèle
Manutentionnaire monteur
Manager des ventes
Chargé de développement
Chef de rayon
Assistant commercial
Assistant service client
Gérant d'une entreprise
Co-gérant d'une entreprise
Assistant communication
Assistant communication
Gestionnaire back office
Téléconseiller
Hôte d'accueil

■ Missions

Formation sur les produits techniques, gestion des événements commerciaux
Vente, conseil, gestion des opérations courantes
Vente de services bancaires et d'assurance
Intégration et test de disques durs
Management, gestion, vente
Vente
Gestion de la disposition des produits sur un linéaire et d'une équipe, animation des ventes
Gestion de dossiers, relance des clients
Etude de réclamations, planification de commandes
Gestion comptable et commerciale
Gestion du magasin, des employés et des clients
Organisation et gestion d'événements, suivi du site internet, création d'une charte graphique
Communication interne et externe, création de site internet
Facturation, validation des commandes, gestion
Réponse aux utilisateurs
Gestion du standard, réception des factures, gestion des comptes

La promotion 2008, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Chef d'entreprise en télécommunications
Chef d'entreprise en soins esthétiques
Commercial chef de secteur
Superviseur service client
Commercial
Conseiller commercial
Assistant administratif et commercial
Conseiller financier
Vendeur
Responsable d'affiliation
Conseiller commercial
Conseiller clientèle particuliers
Assistant commercial
Assistant de gestion
Vendeur
Journaliste

■ Missions

Animation commerciale et marketing, consulting
Responsabilité du chiffre d'affaire sur deux départements
Management
Gestion de portefeuilles clients, augmentation du chiffre d'affaire
Vente, conseil, gestion des produits financiers et d'assurance
Commercialisation et coordination de l'activité, gestion des plannings
Gestion d'un portefeuille client
Vente, formation
Gestion de plateformes d'affiliation et de programmes de fidélisation
Accueil des clients et gestion des rendez-vous
Gestion des transactions, négociation avec les clients
Gestion de travaux immobiliers
Vente, gestion des stocks et du magasin

Diplômés

■ Techniques de Commercialisation (TC)

L'UVSQ enquête chaque année les diplômés de DUT sur leur devenir.

Les emplois et les missions occupés par les diplômés 2007 à 2015, 30 mois après le diplôme, sont renseignés ici.

UVSQ

Emplois & Missions

La promotion 2007, 30 mois après le DUT

■ Emplois

Cadre commercial
Commercial
Agent immobilier
Responsable de projet
Manager
Opérateur d'atelier
Responsable commercial régional
Attaché commercial
Commercial
Commercial
Commercial
Conseiller commercial
Conseiller clientèle
Analyste achats
Négociateur immobilier
Assistant logistique
Assistant RH
Assistant de direction
Conseiller d'accueil
Animateur

■ Missions

Animation réseau de distribution
Vente de systèmes d'alarmes
Vente de logements
Commercialisation des produits, organisation, conseil en relation clients
Logistique, vente, management
Contrôle de conformité, calcul des déficiences
Vente, conseil, formation

Vente, prospection, marketing
Recrutement de nouveaux clients, prospection

Conseil, vente, accompagnement clients
Conseil en assurances et épargne
Gestion des véhicules, aide commerciale
Vente et prospection des mandats
Gestion des relations avec les clients
Organisation des concours

Accueil des clients, gestion du guichet
Danse dans un spectacle

Diplômés