

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

DISCIPLINE(S)	Commerce Marketing Gestion
DURÉE DES ÉTUDES	2 ans
NIVEAU DE RECRUTEMENT	Bac
COMPOSANTE(S)	IUT de Mantes en Yvelines
SITE(S) D'ENSEIGNEMENT	Mantes-la-Jolie
FORMATION DIPLÔMANTE	✓
FORMATION INITIALE	✓
FORMATION CONTINUE	✓

Le département TC délivre un Diplôme Universitaire de Technologie (DUT), diplôme national, après deux années d'études à l'I.U.T. Il a pour objectif de former des étudiants capables :

- d'être rapidement opérationnels dans les services commerciaux des entreprises industrielles, commerciales ou de services
- de maîtriser les techniques commerciales et de s'adapter à leur évolution
- d'assumer des fonctions d'encadrement et de responsabilités dans des secteurs d'activités variés : action commerciale nationale ou internationale, gestion commerciale, vente, approvisionnement, distribution, communication, publicité...

Partenaires

L'environnement professionnel :

Depuis sa création le département TC a tissé des liens très étroits avec des institutions (Mairie de Mantes, Chambre de commerce...) et des entreprises de différents secteurs économiques (banques, sociétés d'assurance, sociétés industrielles ou de service, grande distribution...).

Les entreprises partenaires, (BNP-Paribas, Crédit mutuel, SA Samin, SAJanicot, Leroy Merlin, Carrefour, Alcatel, MACIF, AXA, etc), participent activement au développement du département et de l'IUT (interventions de professionnels, offres de stages et de projets tuteurés).

Conditions d'admission

Aucune origine de baccalauréat n'est a priori privilégiée ou exclue. Toutes les candidatures sont examinées par un jury qui décide après étude du dossier et compte tenu du nombre de candidatures totales et des places disponibles, de l'admission de l'étudiant.

A noter: du 1er janvier 2017 au 31 décembre 2019, la limite d'âge d'entrée en apprentissage est fixée à 30 ans (au lieu de 25 ans), pour les régions volontaires (dont l'Île de France).

Niveau de recrutement : Bac

Inscription

Les candidatures se font en ligne à cette adresse :

Inscriptions directement sur le site PARCOURSUP.

Pour la formation continue, voir ci-dessous.

Inscription en apprentissage

Inscription en formation continue

Public concerné : salariés du secteur privé, intérimaires, agents de la fonction publique, travailleurs non-salariés, demandeurs d'emploi, contrat de professionnalisation pour les formations en alternance éligibles

- Si vous ne répondez pas aux **Conditions d'Admission**

- Si votre reprise d'études se fait dans le cadre du CPF Projet de Transition Professionnelle

Téléchargez et complétez le dossier VAPP - Positionnement préalable

- Dans tous les cas :

Téléchargez et complétez le dossier de candidature et retournez-le par e-mail au format PDF au contact "reprise d'études"

- Tarif et financements

- Dispositif d'accompagnement à la reprise d'études

- Obtenir ce diplôme par la Validation des Acquis de l'Expérience

Contenu de la formation

1600 heures d'enseignements sont dispensées sur quatre semestres par des enseignants, des enseignants-chercheurs et des professionnels qui apportent leurs nombreuses compétences et s'articulent autour de 4 unités :

La découverte de l'environnement professionnel

Economie générale, organisation de l'entreprise, droit

Les outils de développement personnel

Bureautique, Mathématiques appliquées, Projet personnel et professionnel

Les outils de l'analyse mercatique

Analyse des marchés (Merkatique fondamentale, Etudes et recherches commerciales), Techniques de gestion (informatique appliquée, statistiques appliquées, Comptabilité de gestion).

Les outils de la relation commerciale

Langages et communication, Vente et distribution, Négociation, Démarche mercatique.

Le module de 2e année : création d'entreprise

Cet enseignement d'adaptation locale, développé avec le soutien du réseau CREA-IUT, permet une approche concrète et transversale de l'entreprise. Il est mené en partenariat étroit avec Mantes en Yvelines Développement et la Plate forme d'Initiative Locale.

Les étudiants bénéficient de l'intervention de professionnels : chefs d'entreprise, avocats, expert-comptables, banquiers...

Stages

Le stage en entreprise :

2 semaines en 1ère année et 8 semaines en 2e année.

Il est axé principalement sur la conduite de missions commerciales.

Année post-bac de sortie

Bac + 2

Perspectives professionnelles

La vocation première des I.U.T est la formation de techniciens supérieurs.

Les jeunes diplômés peuvent assurer des fonctions d'encadrement et de responsabilités dans le secteur privé ou para-public. Ils seront collaborateurs des directeurs ou des chefs de services commerciaux: assistants en mercatique, attachés commerciaux, responsables des ventes, chefs de produits... dans des entreprises industrielles, commerciales ou de services.

Pour plus de précisions, téléchargez :

- la fiche poursuite d'études et insertion professionnelle réalisée à partir de l'enquête menée auprès des diplômés 2016 de ce DUT,
- les emplois et missions occupés 30 mois après le DUT, promotions 2007 à 2016.

Poursuites d'études à l'UVSQ

Les étudiants peuvent poursuivre leurs études :

- En licences professionnelles (marketing, management des organisations, communication, gestion des services...)
- Dans les écoles supérieures de commerces (ESC)
- Dans certaines filières universitaires (I.U.P, MASTERS...)

Adresses et coordonnées

IUT Mantes en Yvelines

7 rue Jean Hoët

78200 MANTES LA JOLIE

Tél. : 01 39 25 33 40

Chef de département Techniques de Commercialisation:

Sylvain MBONGUI KIALO

Secrétariat:

Taoufa HANID

Tél. : 01 39 25 33 65

tc.iut-mantes@uvsq.fr

Reprise d'études :

Virginie VAUVERT

Tél. : 01 39 25 33 51

virginie.vauvert@uvsq.fr

Direction des Études, de la Formation et de l'Insertion Professionnelle (DEFIP)

Service Orientation et Insertion Professionnelle

Tél : 01 39 25 56 10

orientationsqy.defip@uvsq.fr